



Orion

Orion Oyj on suomalainen pörssiyhtiö, joka kehittää, valmistaa ja markkinoi lääkkeitä ja lääkkeiden vaikuttavia aineita sekä diagnostisia testejä globaaleille markkinoille. Saavutuksillaan Orion on ollut rakentamassa suomalaisten hyvinvointia jo 90 vuotta.

Orionin asiakaspiiri koostuu pääasiassa sairaanhoidon ja terveydenhuollon palveluntuottajista ja ammattilaisista, kuten lääkärit ja eläinlääkärit, apteekit, sairaalat, terveyskeskukset, lääkäriasemat ja laboratoriot.

Lääkeliiketoiminnan osuus Orionin liikevaihdosta on noin 95 %. Huomattava osa liikevaihdosta muodostuu omista, patenttien suojaamista lääkekeksinnöistä. Orion tekee intensiivistä tutkimusta tavoitteenaan aikaansaada omia uusia innovatiivisia alkuperälääkkeitä kansainvälisille markkinoille. Tuote- ja tutkimusstrategian ydinterapia-alueita ovat keskushermostosairaudet, sydänsairaudet ja tehohoito sekä hormonaaliset ja urologiset hoidot. Alkuperälääkkeiden kansainvälisessä markkinoinnissa Orion toimii lisenssisopimukseen perustuvassa yhteistyössä muiden lääkeyhtiöiden kanssa.

Parkinsonin taudin hoidossa käytettävät Stalevo® ja Comtess®/Comtan® ovat Orionin nykyisessä tuotteistossa myynniltään suurin lääkeryhmä. Ne ovat Orionin merkittävimmät maailmanlaajuisesti myydyt tuotteet.

Orionilla on monipuolinen valikoima myös geneerisiä, patenttisuojusta vapautuneita reseptivalmisteita, sairaalalääkkeitä ja itsehoitotuotteita. Näiden liikevaihto tulee pääosin Suomesta, muista Pohjoismaista, Saksasta sekä uusista EU-maista. Eläinlääkkeissä Orionilla on vahva markkina-asema kotimarkkinoillaan Pohjoismaissa. Fermion-yksikössään Orion valmistaa lääkkeiden vaikuttavia aineita sekä omiin tuotteisiinsa että muille lääkeyhtiöille.

Orionin diagnostisia testejä käytetään laajalti eri puolilla maailmaa taudinmäärityksen apuna ja hoidon seurannassa. Tuotekehityksen painopiste on helppokäyttöisissä lähi- ja pikatesteissä. Johtava tuote on QuikRead® CRP -tulehdustesti.

Orionin strategisena tavoitteena on kannattava kasvu ja omistaja-arvon kasvattaminen liiketoimintariskit halliten. Orion pyrkii vahvistamaan läsnäoloaan Euroopassa. Yhtiö vauhdittaa kasvuaan myös tuote-, tuoteportfolio- ja yritysostoin sekä lisenssisopimuksin. Parhaat pitkän aikavälin orgaanisen kasvun mahdollisuudet Orion näkee omista alkuperälääkkeissä.



O Orion on suurin lääkkeitä valmistava ja lääketutkimusta tekevä yhtiö Suomessa. Yhtiön toiminta on saanut alkunsa vuonna 1917 perustetusta Osakeyhtiö Orionista. Vuosikymmenet yksityisessä, lähinnä lääkäreiden, apteekkareiden ja muiden terveydenhuollon ammattilaisten omistuksessa kasvanut ja muotoutunut yhtiö listautui Helsingin Pörssiin toukokuussa 1995. Kesällä 2006 vanha Orion jakautui kahdeksi uudeksi pörssiyhtiöksi, Oriola-KD Oyj:ksi ja nykyiseksi Orion Oyj:ksi. Orionin omistuspohja on edelleen vahvasti suomalainen, ja osakekannasta noin puolet on kotitalouksien omistuksessa.

90-vuotisen toimintansa aikana Orion on kokenut toimialallaan niin yhteiskunnan kuin lukuisten tieteenalojen kehityksen tuomat muutokset ja vaikutukset. Vuosien varrella yhtiö on kasvanut ja muuttunut. Se on kehittänyt tuotteistoaan käyttämällä hyväksi luonnon- ja lääketieteiden tutkimustuloksia sekä uusia teknologioita. Osaava, työhönsä sitoutunut ja siitä innostunut henkilökunta on ollut kehityksen tärkein voimavara. Johto on luonut toiminnan ja kasvun puitteet. Sitoutuneet ja kaukonäköiset omistajat ovat tehneet yhtiön toiminnan pitkäjänteisen kehittämisen mahdolliseksi.

Sisältö

4	Orion-konserni
8	Liiketoimintaympäristö
11	Orion-konserni numeroin
12	Toimitusjohtajan tervehdys
14	Alkuperälääkkeet
18	Erytist tuotteet
20	Eläinlääkkeet
22	Fermion
24	Orion Diagnostica
26	Tutkimus ja tuotekehitys
32	Asiakaspiirinä terveydenhuollon ammattilaiset
36	Tehokas ja varma toimitusketju
40	Ympäristö- ja turvallisuusnäkökulma mukana kaikessa toiminnassa
42	Monipuolisten ammattilaisten työyhteisö
45	Orion-konsernin arvot
46	Orion, 90 vuotta
52	Osoitteita

Linjankäyttäjä Mira Marjakoski valvoo pakkauslinjan toimintaa Orionin Turun lääketehaalla.



Orion-konserni

Orion-konsernin emoyhtiö on 1.7.2006 jakautumisessa muodostunut nykyinen Orion Oyj. Konsernin toimialat ovat:

- lääkkeet (tutkimus, kehitys, valmistus ja markkinointi).
Vuoden 2006 liikevaihdosta noin 95 %.
- diagnostiset testit (kehitys, valmistus ja markkinointi).
Vuoden 2006 liikevaihdosta noin 5 %.

Lääkeliiketoiminta

Orion kehittää, valmistaa ja markkinoi lääkkeitä ja lääkkeiden vaikuttavia aineita. Lisäksi Orion tekee intensiivistä tutkimusta tavoitteenaan aikaansaada omia uusia alkuperälääkkeitä kansainvälisille markkinoille. Kasvava osa sen liikevaihdosta on muodostunut omista, patenttien suojaamista lääkekeksinnöistä. Tuote- ja tutkimusstrategian ydinterapia-alueita ovat keskushermostosairaudet, sydänsairaudet ja tehohoito sekä hormonaaliset ja urologiset hoidot.

Orionin lääkeliketoiminnan tulosityksiköt:

- Alkuperälääkkeet (patentoidut reseptilääkkeet)
- Erytist tuotteet (patenttisuojattomat reseptilääkkeet ja itsehoidon tuotteet)
- Eläinlääkkeet
- Fermion (lääkkeiden vaikuttavat aineet).

Alkuperälääkkeet-liiketoiminnassaan Orion painottaa innovatiivisten lääkehoitojen kehittämistä kansainvälisille markkinoille. Varsinaisesti 1980-luvun alussa käynnistyneen tutkimustoimintansa tuloksena Orion on tuonut markkinoille seitsemän omaa alkuperälääkettä, joista kolme eläinlääkintään. Ihmisille tarkoitettujen alkuperälääkkeiden osuus oli noin 43 % lääkeliketoiminnan liikevaihdosta vuonna 2006.

Erytist tuotteet-liiketoiminnaksi ryhmitellyt geneeriset eli patenttisuojaa vailla olevat lääkevalmisteet tuovat vakaata kassavirtaa. Valtaosa niistä perustuu Orionin omaan tuotekehitykseen, ja niiden osuus Orionin lääkeliketoiminnan liikevaihdosta oli noin 36 % vuonna 2006. Huomattava osa näiden tuotteiden liikevaihdosta tulee Suomen markkinoilta. Tärkeitä markkina-alueita ovat muutkin Pohjoismaat ja Itämeren etelä-puoliset uudet EU-maat sekä Saksa.

Eläinlääkkeiden markkinoijana Orion on merkittävä pohjoismainen toimija. Eläinlääkkeiden osuus Orionin lääkeliketoiminnan liikevaihdosta oli noin 10 % vuonna 2006.

Fermion on lääkkeiden vaikuttaviin aineisiin erikoistunut hienokemikaaliyhtiö. Se valmistaa kaikkien Orionin omien alkuperälääkkeiden vaikuttavat aineet. Lisäksi se toimittaa lääkeaineita useille ulkopuolisille lääkeyhtiöille. Fermionin myynti ulkopuolisille asiakkaille oli noin 6 % lääkeliketoiminnan vuoden 2006 liikevaihdosta.

Diagnostiikkaliiketoiminta

Orion Diagnostica kehittää, valmistaa ja markkinoi *in vitro* -diagnostisia testimenetelmiä ja -järjestelmiä. Painotus on niin sanotuissa point-of-care- eli lähi-testeissä, joita lääkärit ja terveydenhoitajat käyttävät potilasvastaanotoilla ja pienissä laboratorioissa. Tuotevalikoimassa johtava merkki on QuikRead. Sen ensimmäinen ja jo laajasti eri puolilla maailmaa markkinoilla oleva sovellus on helppokäyttöinen, tulokset nopeasti antava CRP-testi, jolla voidaan todeta elimistön bakteeriperäinen tulehdustila.

Merkittäviä diagnostisia tuotteita ovat myös luun aineenvaihduntaa mittaavat kollageenitestit sekä erilaiset hormonimerkkiaineet. Omasta tuotekehityksestä ovat syntyneet myös hygieniatestit, joita käytetään useilla elinkeinoelämän sektoreilla.

Orion-konsernin strategia

Orion on eurooppalainen lääke- ja diagnostiikkayritys, joka painottaa liiketoiminnassaan innovatiivisten lääkehoitojen ja diagnostisten testien kehittämistä globaaleille markkinoille. Tavoitteena on kannattava kasvu ja omistaja-arvon kasvattaminen liiketoimintariskit halliten.

Orion pyrkii vahvistamaan läsnäoloaan Euroopassa.

Tavoitteena on kiihdyttää etenkin Erityistuotteet- ja Alkuperälääkkeet-liiketoimintojen kasvua, mutta kasvua haetaan myös eläinlääkkeistä ja diagnostiikasta. Maissa, joissa Orionilla on omat myyntiorganisaatiot, orgaanista kasvua kiihdytetään tuote-, tuoteportfolio- ja yritysostoin. Muilla markkina-alueilla Orion pyrkii läheisiin kumppanuuksiin saadakseen tuotteensa markkinoille Euroopan laajuisesti. Tavoitteena on hallita uusien alkuperälääkkeiden myyntiluvat ja hinnoittelu Euroopan laajuisesti itse, sillä parhaat pitkän aikavälin kasvumahdollisuudet nähdään alkuperälääkkeissä.

Alkuperälääkkeet-liiketoiminnassa valikoiduille terapia-alueille kohdennettu tutkimus ja tuotekehitys ovat keskeisellä sijalla. Orion vahvistaa tutkimuksen ja kehityksen varhaisia vaiheita. Laajimman, vaiheen 3 kliinisen tutkimuksen kustannukset ja riskit pyritään pääsääntöisesti jakamaan partnereiden kanssa. Partneruudet ja verkostoituminen ovat tärkeitä toimintatapoja kautta koko arvoketjun, niin tutkimuksessa ja tuotekehityksessä kuin tuotteiden maailmanlaajuisessa kaupallistamisessakin. Orion pyrkii lisäämään kehitysaihioiden sisäänlisensointia sekä

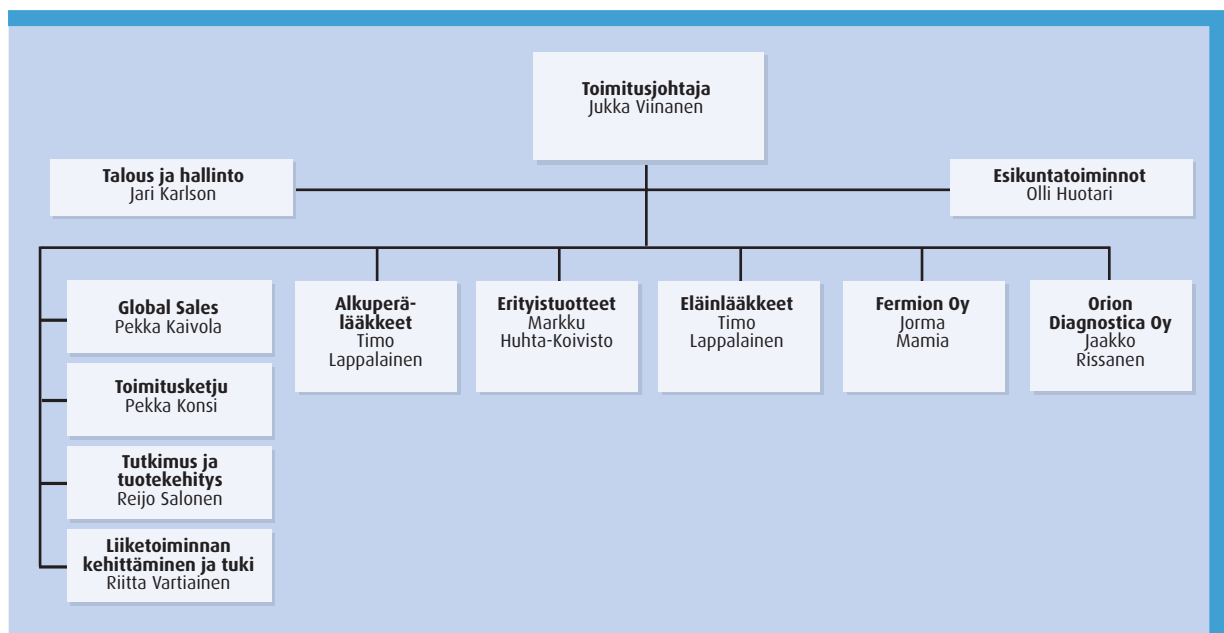
verkottumista. Tutkimuksessa ja tuotekehityksessä pyritään hallitsemaan riskejä tekemällä tasa-painoisesti sekä uusien molekyylien tutkimustyötä että jo markkinoilla olevien alkuperälääkkeiden elinkaaren hallintaa. Fermionilla on tärkeä rooli Orionin alkuperälääkkeiden vaikuttavien aineiden tuottajana ja niiden valmistusprosessien kehittäjänä.

Erityistuotteet-liiketoiminnassa Orion on vahva kotimainen toimija. Orion pyrkii tuomaan uusia tuotteita sekä pohjoismaisille markkinoille että Keski- ja Itä-Eurooppaan lisäämällä tuotteiden sisäänlisensointia.

Eläinlääkkeet-liiketoiminnassa Orion on Pohjoismaat kattavan markkina-alueen toiseksi suurin yritys. Orionin innovatiivisia eläinrauhotteita myyvät partnerit maailmanlaajuisesti. Orion markkinoi sekä omia että muilta yhtiöiltä lisensoimia eläinlääkkeitä Pohjoismaissa. Eläinlääkkeiden tutkimuksessa ja tuotekehityksessä Orion hyödyntää alkuperälääkkeiden kehityksen synergiaedut, sillä eläinlääkintään kehitetyt sovellukset ovat myös varteenotettava elinkaaren hallinnan mahdollisuus Orionin alkuperälääkkeille.

Diagnostiikan liiketoiminnassa Orionin tavoitteena on olla johtava yritys valituilla lähitestaukseen (point-of-care) tarkoitetuilla diagnostisilla testeillä avoterveydenhuollossa. Orion vastaa markkinoiden ja asiakkaiden tarpeisiin terveydenhuollon ja teollisuushygienian aloilla tarjoamalla innovatiivisia, kustannustehokkaita, helppokäyttöisiä ja luotettavia testejä. Kärki-tuotteena on QuikRead-testialusta.

Orion-konsernin toiminnallinen rakenne



Toimipaikat

Orionin pääkonttori sijaitsee Espoossa Mankkaalla osoitteessa Orionintie 1 A, 02200 Espoo. Liiketoimintojen johto ja myös huomattava osa tuotantotoiminnasta on Espoossa.

Tutkimus ja tuotekehitys:

Lääketutkimuksen keskuskeskukset ovat Espoossa, Turussa, Kuopiossa ja Nottinghamissa Englannissa.

Orion Diagnostican tutkimusyksiköt sijaitsevat Espoossa ja Oulussa.

Markkinointi:

Ulkomaisia markkinointiyhtiöitä Orionilla on Ruotsissa, Norjassa, Tanskassa, Saksassa, Englannissa, Irlannissa, Sveitsissä, Unkarissa ja Virossa. Lisäksi yhtiöllä on edustustot useissa itäisen Euroopan maissa.

Tuotanto:

Orionilla on lääketehaat Espoossa, Turussa ja Kuopiossa. Diagnostiikkatuotteita valmistetaan Espoossa ja Turussa. Lääkeaineita valmistavalla Fermionilla on hienokemikaalitehtaat Hangossa ja Oulussa.

Orion pörssi-yhtiönä

Orion Oyj listautui Helsingin Pörssiin uutena yhtiönä vanhan Orionin jakautumisen jälkeen 3.7.2006.

Nykyisen Orionin A-sarjan osakkeen kaupankäyntitunnus Helsingin Pörssissä on "ORNAV" (ISIN-tunnus FI0009014369) ja B-sarjan "ORNBV" (ISIN-tunnus FI0009014377). Orion kuuluu OMX:n pohjoismaisella listalla terveydenhuollon (Healthcare) suuriin yhtiöihin markkina-arvonsa perusteella.

Taloudelliset tiedot Orionista esitetään erillisessä Tilinpäätös 2006 -julkaisussa.

Orionin internet-kotisivulla www.orion.fi/sijoittajille on saatavilla kaikki sellaiset tiedot ja julkaisut, jotka kuuluvat pörssi-yhtiön tiedonantovelvollisuuden piiriin. Täältä löytyy myös monipuolisesti tietoja kaupankäynnistä Orionin osakkeilla. Tiedot välittyvät kotisivulle suoraan Helsingin Pörssin kaupankäyntijärjestelmästä. Myös yhtiön omistuspohjasta ja sen kehityksestä on saatavilla runsaasti tietoa kotisivulla.

Vanhan Orionin internet-kotisivujen ylläpito päättyi yhtiön jakautumisesta ja purkautumisesta johtuen 30.6.2006, mutta sivusto on edelleen selailtavissa osoitteesta www.orionennajakautumista.fi. Tältä sivustolta löytyvät myös mm. ne tiedot ja dokumentit, jotka liittyivät vanhan Orionin jakautumiseen. Yhteys vanhaan sivustoon löytyy myös uuden Orionin kotisivulta.

Orionin taloudelliset tavoitteet

Lähi vuosien liikevaihdon maltillista orgaanista kasvua nopeutetaan tuote-, tuoteportfolio- ja yritysostojen avulla. Liikevoittoa kasvatetaan ja omavaraisuusaste pidetään vähintään 50 prosentin tasolla.

Osingonjakopolitiikka

Orion ottaa osingonjaossaan huomioon yhtiön jakokelpoisten voittovarojen lisäksi taloudellisten tavoitteiden saavuttamisen vaatimat keskipitkän ja pitkän aikavälin investointi- ja muut rahoitustarpeet.

Keskeiset vahvuudet Orionissa

Orionilla on pitkään, jo 90 vuotta jatkuneeseen toimintaan perustuva osaamis- ja kokemuspohja lääkkeiden kehittämisestä, tuotannosta ja markkinoinnista.

Orion on Suomen suurin lääketutkimusta tekevä yritys vuotuisella euromääräisellä panostuksella sekä tutkimuksessa työskentelevällä henkilömäärällä mitattuna. Omasta lääketutkimuksestaan Orion on tuonut viimeisten 20 vuoden kuluessa markkinoille seitsemän omaa alkuperälääkettä. Lääketutkimuksen ydinosajärjestelmät ovat valikoituihin terapia-alueisiin liittyvät reseptorit ja entsyymit sekä niiden kautta vaikuttavien aineiden mekanismit.

Kansainvälisesti huomattavaa osaamista Orionilla on erityisesti COMT-entsyymistä, jota koskevaa tietämystään se soveltaa Parkinsonin taudin hoitoon kehittämässään lääkkeissä, sekä keskushermoston alfa₂-reseptoreista, joihin vaikuttavia lääkkeitä Orion on kehittänyt ja tuonut markkinoille sekä ihmis- että eläinlääkintään. Myös sydämen vajaatoimintaan liittyvästä, lähinnä levosimendaani-molekyylisiin kohdistuneesta lääketutkimuksesta Orionilla on tutkimusnäyttöä ja osaamista jo 1980-luvulta alkaen. Lisäksi Orionilla on vahva hormonaalisiin ja urologisiin hoitoihin liittyvä osaamiskeskittyminen.

Kotimaassaan Orionilla on vahva, noin 9 % markkinaosuus lääkemyynnistä. Myytyjen pakkausten lukumäärällä mitattuna Orion on ylivoimaisesti suurin: lähes kolmannes suomalaisten apteekkien myymistä lääkepakkausista on peräisin Orionista. Kansainvälisillä markkinoilla Orion on vahvimmillaan Parkinsonin taudin lääkähoidossa, johon yhtiö on kehittänyt selegiliinin (Orionin kauppanimet Eldepryl ja Movergan) ja entakaponin (Comtess/Comtan) sekä levodopalaikkeen Stalevon.

Diagnostiikan alalla Orionissa on vahvaa erityisosaamista etenkin tulehdusperäisistä taudeista, hormoneista, spesifisistä proteiineista ja luun aineenvaihdunnasta.

Liiketoimintaympäristö

Yli 600 miljardin dollarin markkina

Maailman lääkemyyntitilastot vuodelta 2006 valmistuvat vasta arviolta huhtikuussa 2007, joten tarkastelemme tässä julkaisussamme markkinoita vuoden 2005 tilastojen valossa. Lääkealan markkina-tutkimuksia vuodesta 1954 alkaen tehneen amerikkalaisen IMS Health -yhtiön kokoamat tiedot perustuvat tukku- ja jälleenmyyntiporaan väliseen kauppaan eli lähinnä apteekkien ja sairaaloiden ostoihin. IMS:n auditoitu tilastointi käsittää noin 95 % koko maailman lääkemyynnistä.

Vuonna 2005 lääkemyynti kasvoi noin 7 % ja ylitti juuri ja juuri 600 miljardin US-dollarin rajan. Vajaassa kymmenessä vuodessa myynti kaksinkertaistui. Vuotuinen kasvuvauhti on vaihdellut 7 ja 13 prosentin välillä ja sitä on pitänyt yllä paljolti alan suurin markkina, Yhdysvallat. Myyntitilastojen kärjessä ovat kansansairauksiin kehitetyt uusiin vaikutustapoihin perustuvat alkuperälääkkeet, joiden patentit suojaavat niitä kilpailulta. Vielä vuosikymmenen taitteessa myyntitilastoja johti AstraZenecan mahahaavalääke Losec (omepratsoli). Vuonna 2001 kärkeen nousi

kolesterolilääke Lipitor (atorvastatiini), joka on pitänyt ykkössijansa siitä alkaen ja tuotepatenttinsa suojassa tuottanut kehittäjälleen Pfizerille miljardien dollarien myyntitulot. Korkean elintason maissa sairastetaan yhä enemmän elintason mukanaan tuomia, paljolti elintavoista johtuvia sairauksia, kuten sydän- ja verisuonitaudit, liikalihavuus, diabetes, ruoansulatuskanavan häiriöt, astma ja monet mielenterveyden ongelmat.

Koko maailman lääkemyynnistä Yhdysvaltojen osuus on noin 45 %. Japanin osuus on noin 10 % ja EU:n noin 35 %. EU:n uudet jäsenmaat ovat potentiaalista kasvupohjaa kehittyneiden markkinoiden valmisteille. Suuria ja vauhdilla kasvavia tulevaisuuden markkinoita ovat myös Kiina ja Intia. Lääkeyhtiöt näkevät kehittyvillä markkinoilla mahdollisuutensa myös valmistukseen ja tuotekehitykseen.

Vuonna 2005 maailman kymmenen eniten myydyin lääkkeen tilastoitu tukkumyynti oli noin 57 miljardia US-dollaria, lähes 10 % kaikesta lääkemyynnistä. Yksin kolesterolilääke atorvastatiinin myynti oli noin 2,3 %, melkein 13 miljardia dollaria.

Lääkkeen hinta ja lääkekustannusten kasvu

Suomessa lääkeyhtiöt voivat hinnoitella tuotteensa vapaasti. Mutta jos lääke halutaan korvausjärjestelmän piiriin, sen kohtuullisesta tukkuhinnasta päättää sosiaali- ja terveysministeriön alainen Lääkkeiden hintalautakunta, HILA, jonka päätös on määräaikainen. Vähittäishinta määräytyy valtioneuvoston vahvistaman lääketaksan mukaan, ja se on jokaisessa apteekissa sama. Vähittäishintaan sisältyy apteekin palkkio, 8 %:n arvonlisävero sekä apteekkimaksun osuus.

Lääkkeiden tukkuhinnat ovat Suomessa Euroopan toiseksi halvimmat. Vuoden 2006 alussa toteutetun hintaleikkauksen jälkeen reseptilääkkeet olivat noin 15 % keski-indeksin alapuolella. Vain Kreikassa tukkuhinnat ovat

alemmat kuin Suomessa. Lääkkeiden vähittäishinnoissa sen sijaan Suomi on Euroopan kuudenneksi kallein maa.

Lääkkeiden osuus terveydenhoidon kokonaismenoista vaihtelee maasta toiseen. Suomen terveydenhuollon kokonaismenoista lääkemenojen osuus kasvoi muutamassa vuodessa noin 10 prosentin tasolta vuoden 2004 noin 16 prosenttiin, mutta julkisen sektorin lukuisat toimet kustannuskehityksen saattamiseksi kuriin ovat sittemmin vaimentaneet kasvua. Nykyisin kasvun aikaansaavat yksinomaan uudet, entisiä tehokkaammat ja paremmin siedetyt mutta kalliit alkuperälääkkeet. Myös väestön ikääntyminen ja avohoidon lisääntyminen kasvattavat kysyntää.



Lääkemarkkinoilla on satoja toimijoita suurista ylikansallisista hyvinkin paikallisiin yrityksiin. Maailman suurin lääkeyhtiö on Pfizer, jonka liikevaihto vuonna 2005 oli yli 51 miljardia US-dollaria. Alan toimijoiden suuruusjärjestykset muuttuvat vilkkaan konsolidoitumisen seurauksena. Omistajaa vaihtavat lääkealalla usein myös tuoteportfoliot. Osa megayhtiöiden uusista lääkeaihioista tuleeikin yrityskauppojen ja lisenssijärjestelyjen kautta.

Orion on noin 600 miljoonan euron lääkemyynnillään koko maailman lääkemarkkinoiden mittakaavassa verrattain pieni toimija, mutta mahtuu sadan suurimman joukkoon. Suomen markkinoilla Orion on ollut kärjessä jo vuosikymmeniä, mutta maamme patenttilainsäädännön muututtua 90-luvun alussa Suomen markkinat ovat muuttuneet radikaalisti. Jo yli sata ulkomaista lääkeyhtiötä on perustanut Suomeen oman markkinointiyhtiönsä, ja noin yhdeksän kymmenestä lääketukkukaupan eurosta kulkee ulkomaisten lääkeyritysten myyntiyhtiöiden kassan kautta. Orion huolehtii suomalaisten terveydenhuollosta ylläpitämällä laajaa korvattavuuden piiriin kuuluvaa tuotevalikoimaa ja varmistamalla, että tuotteet ovat aina apteekista saatavilla.

Diagnostiikkatoimialan maailmanlaajuisen markkinan arvoksi arvioidaan noin 22 miljardia euroa. Keskitettyjen automaattilaboratorioiden järjestelmien markkinoita hallitsee muutama suuri toimija. Kokonaisuutena ala on hyvin pirstoutunut, ja Orion Diagnostica on yhtiönä keskisuuri. Tietyillä tuotealueilla sen asema on varsin vahva.

Viranomaisten sääntely ulottuu tutkimuksesta markkinointiin

Lääke- ja diagnostiikka-aloilla viranomainen on vahvasti läsnä. Lääkkeiden ja diagnostisten testien kehittämiseen, valmistamiseen, maahantuontiin ja myymiseen sekä tuotantoon vaaditaan monia viranomaislupia.

Lääkealan tiukka sääntely ja valvonta juontavat juurensa varsinkin 1940-luvun lopun ja 50-luvun alkuvuosien kokemuksiin eräiden tuolloin uusien lääkeaineiden haittavaikutuksista ja niiden aiheuttamista inhimillisistä kärsimyksistä. Tästä käynnistyi koko läntisen maailman laajuinen pyrkimys yhteisten vaatimusten ja käytäntöjen perustamiseksi. Vuosien varrella lääkelainsäädäntö ja määräykset ovat jatkuvasti tiukentuneet ja seula uusien vaikuttavien aineiden pääsemiseksi markkinoille on vain tihentynyt. EU:ssa lääkealan ylin viranomainen on EMEA, European Medicines Agency, ja Yhdysvalloissa FDA, Food and Drug Administration.

Lääkealalla uuden tuotteen tie vaikuttavan aineen keksimisestä myyntilupien saamiseen kestää vuosia ja käy monen mutkan ja etapin kautta. Kustannukset kasvavat ja moninkertaistuvat vaihe vaiheelta tutkimusten edetessä laboratorioista laajoihin monikansallisiin potilastutkimuksiin. Lääkeviranomaisten käsissä ei ole ainoastaan uuden lääkkeen pääsy markkinoille vaan myös siellä jo olevien valmisteiden tehokkuuden ja turvallisuuden valvonta. Markkinoilla jo olevista lääkkeistä raportoidut haittavaikutukset kootaan lääkeviranomaisen ylläpitämään rekisteriin. Joskus on uusia lääkkeitä jouduttu vetämään pois markkinoilta, kun vasta laaja potilaskäyttö on osoittanut haittavaikutuksia, joista ei ole saatu viitteitä varsinaisen tutkimustyön aikana. Viranomaiset valvovat myös lääkeyhtiöiden toimintakelpoisuutta. Koko toimitusketjun tulee täyttää kansainvälisesti sovitut hyvien käytäntöjen standardit.

Myös lääkkeiden markkinointi on viranomaisen tiukassa valvonnassa. Tuotteista sallitaan kertoa vain ja tarkalleen sen mukaista tietoa, jota valmisteyhteenvetoon on myyntilupaa myönnettäessä hyväksytty. Reseptilääkkeistä lääkeyhtiöt eivät saa informoida kuluttajia suoraan. Niitä koskeva tiedonvälitys on lääkäreiden ja apteekkien tehtävä. Vain itsehoitolääkkeiden markkinointi suoraan kuluttajille on sallittua, joskin sekin on tarkoin säänneltyä. Yhdysvalloissa lääkemainontaa ja -informaatiota koskeva lainsäädäntö on väljempi kuin EU:ssa, jossa näköpiirissä ei ole minkäänlaista lievennystä nykikäytäntöön. Yksi alalla menestymisen suurista haasteista onkin tinkimättömän pikkupiirteinen suhtautuminen toimialan lukuisiin määräyksiin ja vielä varsin harmonisoimattomiin vaatimuksiin. Niiden tuntemus on alan tehtävissä työskentelevien ammattitaitovaatimus.

Vastuunsa tuntevat lääkeyhtiöt sitoutuvat markkinoinnissaan toimialan yhteisesti sopimiin eettisiin painotteisiin pelisääntöihin, jotka on kirjattu eurooppalaisten lääkeyhtiöiden keskusjärjestön EFPIAn *Code of Practice on the Promotion of Medicines* -periaatteisiin. Maakohtaiset sovitut käytännöt voivat olla vieläkin vaativammat, kuten ne ovat esimerkiksi Suomessa. Lääkeyhtiöt pitävät itse huolta pelisääntöjen noudattamisesta. Kilpailevan tuotteen markkinoinnissa havaitut pienetkin yllälyönnit raportoidaan valppaasti Lääkemarkkinoinnin valvontalautakunnalle, joka tapauksen vakavuudesta riippuen antaa huomautuksia tai langettaa sakkoja.

Orion-konserni numeroin

Alla olevassa taulukossa ovat tämän esitteemme ainoat luvut, jotka kertovat Orionin taloudellisesta menestyksestä. Sanalla 'proforma' tarkoitamme, että luvut vuodelta 2005 ja kaudelta 1-6/2006 on johdettu vanhan Orionin tilinpäätöksistä nykyisen Orionin rakenteen mukaisiksi. Proforma-lukujen

valossa toiminnan saavutuksia on mahdollista vertailla. Aiheesta syvällisemmin kiinnostuneita palvelee erillinen julkaisu, Orion-konsernin tilinpäätös vuodelta 2006.

Orionin taloudelliset katsaukset ovat saatavilla yhtiön kotisivulta osoitteesta www.orion.fi/sijoittajille.

Keskeisiä lukuja Orion-konsernista vuodelta 2006 (proforma)

milj. EUR	2006 Proforma	2005 Proforma	Muutos %	7-12/2006 Virallinen tilinpäätös
Liikevaihto	641,1	585,6	+9,5 %	311,2
Liikevoitto	196,7	155,2	+26,7 %	90,9
% liikevaihdosta	30,7 %	26,5 %		29,2 %
Voitto ennen veroja	197,3	154,3	+27,9 %	91,4
% liikevaihdosta	30,8 %	26,3 %		20,4 %
Tutkimus- ja tuotekehitysmenot	84,1	80,1	+5,1 %	43,1
% liikevaihdosta	13,1 %	13,7 %		13,8 %
Investoinnit	25,5	23,7	+7,7 %	13,4
% liikevaihdosta	4,0 %	4,0 %		4,3 %
Taseen loppusumma	588,1	605,1	-2,8 %	588,1
Omavaraisuusaste, %	75,4 %	65,6 %		75,4 %
Nettovelkaantumisaste (gearing), %	-22,6 %	-28,7 %		-22,6 %
Korollinen vieras pääoma	9,8	10,5	-6,9 %	9,8
Koroton vieras pääoma	134,8	197,8	-31,9 %	134,8
Rahavarat	110,0	124,5	-11,6 %	110,0
Sijoitetun pääoman tuotto, %	46,5 %	40,7 %		44,1 %
Oman pääoman tuotto verojen jälkeen, %	34,5 %	32,9 %		32,5 %
Osakekohtainen tulos, EUR	1,03	0,83	+24,7 %	0,47
Osakekohtainen oma pääoma, EUR	3,14	2,86	+9,9 %	3,14
Henkilöstömäärä vuoden lopussa, henkilöä	3 061	3 003	+1,9 %	3 061



Toimitusjohtajan tervehdys

Vuosi 2007 on Orionissa juhluvuosi. Vaikka vietämme sitä ennen kaikkea 90-vuotisen historiamme merkeissä, meillä on aihetta juhlaan monesta muustakin syystä. Orion on lukuisten ilon ja ylpeyden aiheiden yhtiö. Työmme tulokset ovat läsnä monella tavalla jokaisen apteekissa asioivan suomalaisen arjessa.

Juhlavuotemme teema ”hyvinvointia rakentamassa” olisi hyvinkin sopinut Orionin missioksi jo vuodesta 1917, jolloin yhtiön toiminta alkoi. Ajat, jolloin Lääketehtäso Orion perustettiin, olivat kaikkea muuta kuin ihanteelliset ottaa yritysriskejä. Tuskin mitään oli niin paljon kuin epävarmuutta ja puutetta. Toimitilat olivat surkeat ja laskuista selviäminen tuotti jokapäiväistä tuskaa. Ongelmista huolimatta omistajilla oli myös rohkeutta, yritystä ja tahtoa. Oli myös viisautta tehdä nopeita ratkaisuja. Oli myös hengenheimolaisten verkosto, jossa riitti uskaliaita sijoittamaan yhtiöön lisää pääomia toiminnan kehittämiseksi.

1930-luku olikin kasvun vuosikymmen. 1940-luvulla Orion myötäeli Suomen kohtalonkysymykset ja huolehti lääkehuollosta vaikeissa kriisioloissa. Ja selviytyi, joskus täpärästikin.

Pariin otteeseen yhtiön perusliiketoiminta oli uhattuna poliittisista syistä: lääketoimialan valtiollistamista suunniteltiin ensimmäisen kerran 1950-luvulla ja toisen kerran 1970-luvulla. Silloisen Orionin johtajat turvasivat toiminnan jatkumisen tuomalla yhtiöön muitakin, lääkealalle täysin vieraita toimialoja jaloiksi, joilla seistä, jos päätoimiala menetettäisiin. Lääketeollisuus saatiin onneksemme pitää, mutta monet muutkin toimialat jäivät

yhtiörakenteeseen pitkäksi aikaa. Lääkkeet kuitenkin olivat, pysyivät ja kasvoivat ydintoimialana. Niistä Orion tunnettiin. Orionista tuli suomalaisten luotettu lääkekaappi.

Jakautuessaan kesällä 2006 Orion oli jo useamman vuoden ollut puhtaasti terveydenhuollon toimialoille keskittyvä yhtiö. Nykyinen Orion on lääkealan toimija enemmän kuin milloinkaan koko 90-vuotisen historiansa aikana. Sellaisena haluamme Orionia myös kehittää. Johtamassani yhtiössä on vahvasti tuloshakuinen jatkuvan parantamisen henki, johon orionilaiset ovat lujasti sitoutuneet.

Kiintopisteemme ovat nyt Euroopan ja Venäjän kasvavilla uusilla markkinoilla, joissa näemme merkittävässä määrin mahdollisuuksia onnistua. Etenemme vahvistamalla omaa myyntitoimintaamme näissä maissa askel askeleelta. Kartutamme tuotevalikoimaamme näille markkinoille soveltuvilla tuotteilla ja teemme Orion-nimeä tunnetuksi ja luotetuksi. Näin toimien meillä on vankka alusta tuoda myös omat uudet alkuperälääkkeemme aikanaan omin voimin markkinoille kaikissa niissä maissa, joissa olemme omalla organisaatiollamme läsnä.

Taloudelliset saavutuksemme kestävät vertailun ja arvostelun. Niihin pääsemiseksi on tarvittu vahvaa joukkuehenkeä. Minulla on ilo saada työskennellä vahvan ja yhteisiin tavoitteisiin sitoutuneen henkilöstön ja johdon kanssa Orionin kehittämiseksi.

Jukka Viinanen

Toimitusjohtaja



Alkuperä- lääkkeet

Orionin kasvu- strategian ydin

Alkuperälääkkeet-tulosyksikköön sisältyy Orionin omien, ihmiskäyttöön kehittämien alkuperälääkkeiden liiketoiminta. Orion näkee parhaat pitkän aikavälin kasvumahdollisuutensa tässä tuoteryhmässä.

Orion on 1980-luvulla käynnistyneen tutkimustoimintansa tuloksena tuonut markkinoille seitsemän omaa alkuperälääkettä, joista kolme eläinkäyttöön. Kun alkuperälääkkeiden osuus Orionin lääkeliiiketoiminnan liikevaihdosta oli vuonna 1996 noin seitsemän prosenttia, vuonna 2000 se oli noin 28 prosenttia ja vuonna 2006 noin 46 prosenttia.

Parkinsonin taudin osaamiskeskittymä

Kasvua ovat vauhdittaneet erityisesti entakaponi-lääkekeksintöön perustuvat Parkinsonin taudin lääkkeet **Stalevo**® ja **Comtess**®/**Comtan**®, jotka ovat myynniltään selvästi suurin lääkeryhmä Orionin tuotevalikoimassa. Parkinsonin taudista onkin kehkeytynyt Orionin vahvin osaamisalue. Ensimmäinen Orionin kehittämä Parkinsonin taudin lääke oli MAO-B-estäjä selegiliini, kauppanimeltään **Eldepryl**® ja **Movergan**®, jonka molekyyliin Orion hankki oikeudet jo aivan varhaisessa kehitysvaiheessa ja joka tuli markkinoille vuonna 1982. Vuonna 1998 Orion toi markkinoille COMT-entsyymin estäjä entakaponin Euroopassa ja vuotta myöhemmin Yhdysvalloissa. Entakaponi on lääkeaine, joka tehostaa peruslääke levodopan vaikutusta. Orion markkinoi sitä Euroopassa nimellä Comtess ja partneri Novartis tuotenimellä Comtan niissä maissa, joissa Orionilla ei ole omaa myyntiorganisaatiota. Comtess/Comtan on Orionin ensimmäinen merkittävä maailmanlaajuisesti myynnissä oleva lääke.

Selegiliinin ja entakaponin kehityksen myötä Orionille on syntynyt maailmanlaajuisestikin ainutlaatuinen tietämys Parkinsonin taudin hoidosta. Entakaponin jatkekehityksen tuloksena markkinoille tuli vuonna 2003 Stalevo. Se on tehostettu levodopahoito, joka sisältää yhdessä tabletissa Parkinsonin taudin peruslääkkeen

Orionin Turun tutkimuskeskuksessa lääkekemian osastolla työskentelevä tutkimusassistentti Jarno Mustonen suodattaa lääkeaineesta välivaihetta jatkotutkimuksiin.

levodopan ja sen vaikutusta tehostavat entsyymienestäjät entakaponin ja karbidopan. Pitkä ja myönteinen kliininen kokemus on vakiinnuttamassa Stalevon standardihoidoksi levodopahoitoa tarvitseville Parkinson-potilaille.

Erikoislääkkeitä tehohoitoon ja kardiologiaan

Yksi vaikeimmista lääketieteen erikoisalueista on sairaaloiden teho- ja sydänvalvontaosastojen potilaiden hoito. Tälle haastavalle kentälle Orion on tuonut kaksi merkittävää lääkettä, levosimendaanin ja deksmedetomidiniin. Orionin ensimmäisiä alkuperälääkkeitä olivat 1980-luvulla myyntiluvan saaneet eläinrauhotteet **Domosedan®**, **Domitor®** ja niiden vasta-aine **Antisedan®**, jotka ovat eläinlääkäreiden käytössä maailmanlaajuisesti. Samalta alfa₂-reseptorien tutkimusalustalta syntyi myöhemmin ihmiskäyttöön tarkoitettu tehohoitopotilaiden rauhoite deksmedetomidini, tuotenimeltään **Precedex®**. Orion lisensoi lääkkeen amerikkalaiselle Abbott Laboratories -yhtiölle kliinisten tutkimusten toisessa vaiheessa vuonna 1994. Precedexiä markkinoi nyt Hospira-yhtiö Yhdysvalloissa, Japanissa ja useissa Euroopan ulkopuolisissa maissa. Orionin tavoitteena on saada deksmedetomidini käyttöön myös Euroopassa. Tähän tähtäävä kolmannen kliinisen vaiheen tutkimus alkaa alkuvuonna 2007.

Myös sydämen vajaatoimintaan liittyvästä lääketutkimuksesta Orionilla on tietämystä ja osaamista 1980-luvulta lähtien. Sydämen vaikeaan vajaatoimintaan tarkoitettu, sairaaloiden teho- ja sydänvalvontaosastoilla suomensisäisenä injektiona käytettävä levosimendaani, tuotenimeltään **Simdax®**, sai myyntiluvan Ruotsissa vuonna 2000. Se on markkinoilla noin 40 maassa. Myyntipotentialtaan suurimmissa maissa myyntilupaa ei ole. Simdaxin maailmanlaajuiset markkinointi- ja kehitysoikeudet Pohjoismaita lukuun ottamatta ovat Abbott Laboratories -yhtiöllä.

Alkuperälääkkeiden portfolioon kuuluu myös vaihdevuosisoireiden hoitoon kehitetty hormoni-korvaustuoteperhe, johon sisältyy useita valmisteita ja hoitovaihtoehtoja. Tuotemerkkejä ovat muun muassa **Indivina®**, **Divina®**, **Divitren®**, **Diviseq®** ja **Divigel®**, ja niiden markkinointisopimuksia Orion on lisensoinut useille lääkeyhtiöille. Orionin hormonaalisesta tutkimuksesta syntynyt rintasyöpälääke **Fareston®** (toremifeeni) sai myyntiluvan Yhdysvalloissa vuonna 1997. Läkettä myydään eniten Japanissa, missä markkinoinnista vastaa Nippon Kayaku, ja Yhdysvalloissa,

missä markkinointioikeudet ovat GTX, Inc:llä. GTX tekee myös uusiin, urologisiin indikaatioihin tähtäävää jatkokehitystyötä toremifeenillä.

Tavoitteena mahdollisimman pitkä elinkaari

Orionin yhtenä liiketoiminnallisena tavoitteena on lääkekeksintöjensä käytön laajentaminen muun muassa ulottamalla molekyylien elinkaari mahdollisimman pitkäksi. Elinkaarta voi pidentää esimerkiksi laajentamalla käyttöaihetta, kehittämällä samasta molekyylistä lääke aivan uusiin käyttöaiheisiin, kehittämällä uusia, parempia valmistemuotoja, patentoinnilla, uloslisensioinnilla ja lääkeaineiden uusilla valmistusmenetelmillä. Alkuperälääkkeiden kehityksen synergiaedut on usein mahdollista hyödyntää myös eläinlääkkeisiin. Stalevon ja Comtess/Comtanin elinkaarien jatkamiseksi Orion kehittää uutta, entistä tehokkaampaa COMT-entsyymien estäjää soveltaen sitä verrattoman laajaa tietämystään, joka tähän asti tehdystä työstä on kertynyt.

Elinkaaren hallintaprojekteissa riskit ovat selvästi pienemmät kuin täysin uuden alkuperälääkkeen kehittämisessä, koska tuttuun molekyyliin perustuvat lääkkeet ovat olleet pitkään markkinoilla ja niiden teho ja turvallisuus tiedetään.



Orionin Turun lääketehaan juuret ovat vuonna 1947 perustetussa Lääke Oy:ssä. Kuvassa on näkymä Lääke Oy:n vuonna 1959 perustamaan Tieteelliseen tutkimuslaboratorioon.



Stalevo® on käytössä laajalti eri puolilla maailmaa Parkinson-potilaiden lääkkeenä. Sen vaikuttavina aineina ovat levodopa sekä sen vaikutusta pidentävät karbidopa ja entakaponi, joka on Orionin oman tutkimuksen tuloksena syntynyt alkuperälääkeaine.

Erityistuotteet

Vakiintuneita läkehoitoja moneen tarkoitukseen

Erityistuotteet-tulosyksikkö on Orionin lääkelieketuotteen tärkeä strateginen tukijalka, joka tuo monipuolisella tuotteistollaan vakaata kasvuvirtaa ja tukee Orionin laajentumis- ja kasvutavoitteita lyhyellä ja keskipitkällä aikavälillä.

Erityistuotteet-yksikön tuotteistoon kuuluu laaja ja monipuolinen valikoima patentista vapautuneita perusterveydenhuollon reseptiläkkeistä, sairaalaläkkeistä ja itsehoidon valmisteita. Kaikkiaan noin 250 tuotteen valikoimasta Orion on kehittänyt useimmat itse, kuten esimerkiksi Suomen eniten myydyin särky- ja kipuläkkeen **Buranan**[®] (ibuprofeeni). Erityistuotteet-yksikön suureen tuoteperheeseen kuuluvat myös läkkeisiin lukeutumattomat valmisteet, kuten **Aqualan**[®]-voiteet ja monivitamiinivalmiste **Multivita**[®]. Orion valmistaa valtaosan tuotevalikoimasta itse.

Erityistuotteet-yksikön liikevaihdosta noin 70 % on toistaiseksi muodostunut Suomessa, jossa Orionin vahva markkina-asema perustuu paljolti nimenomaan laajaan, lähes kaikki yleisimmät sairaudet ja vaivat kattavaan peruslääkevalikoimaan. Myytyjen pakkausten lukumäärällä mitaten Orion on kotimaassaan selvä markkinajohtaja lähes kolmanneksen osuudellaan. Vuoden 2006 lopulla Orion nousi tavoitteensa mukaisesti myös läkkeiden tukkumyynnin arvolla mitaten suurimmaksi toimijaksi Suomessa. Itsehoitotuotteista Orionin markkinaosuus on ollut jo vuosikaudet suurin. Vuonna 2006 Orionin tuotteiden osuus oli lähes neljännes itsehoidon valmisteiden tukkumyynnin arvosta.

Merkitävä osa Orionin reseptiläkkeistä on Suomessa lääkevaihtomenettelyn piirissä. Yhtiön tavoitteena on, että apteekkeista on aina mahdollista saada edullinen orionilainen vaihtoehto, jos reseptiin kirjoitettu lääke

on vaihtokelpoinen. Suomalaisena toimijana Orionilla on myös ainutlaatuinen kilpailuetu, kyky taata koko tuotevalikoiman jatkuva saatavuus ja toimitusvarmuus.

Erityistuotteet-liiketoiminnassaan Orion hakee kasvua tuomalla yhä enemmän uusia ja edullisia perusterveydenhuollon valmisteita pohjoismaisille markkinoille sekä Keski- ja Itä-Eurooppaan ja muualle Euroopan unioniin. Tuotteiston täydentämiseksi ja uudistamiseksi lisätään kehitettävien tuotteiden sisäänlisensointia. Kasvutavoitteet koskevat kaikkia Erityistuotteet-yksikön keskeisiä tuoteryhmiä. Skandinavian markkinoilla Orion kasvattaa myös itsehoitotuotteidensa myyntiä.

Pitkällä aikavälillä Erityistuotteet-yksikkö rakentaa eurooppalaistumisstrategiallaan sellaista toimintatapaa, joka tekee Orionille mahdolliseksi markkinoida tulevaisuuden uusia alkuperäläkkeitään oman myyntiorganisaationsa voimin Euroopan laajuisesti. Vakuuttava läsnäolo markkinoilla tekee Orionista myös entistä houkuttelevamman partnerin muille läkeyhtiöille.

Easyhaler[®]

Esimerkki Erityistuotteet-yksikön erityisosaamisesta on varmatoiminen ja helppokäyttöinen Easyhaler[®]-inhalaattoritekniologia. Ensimmäinen Easyhaler tuli markkinoille vuonna 1994, ja uudistuneen ja monipuolistuneen tuoteperheen myynti kasvaa laajentuvan kansainvälisen partneriyhteistyön myötä. Orion on kehittänyt jo useista hengitystiesairauksien läkkeistä formulaatit Easyhaler-inhalaattorille.

Farmaseutti Laura Koistinen neuvoo asiakasta Easyhaler-astmalääkkeiden käytössä Espoon VI Matinkylän Apteekissa Ison Omenan kauppakeskuksessa.





Eläinlääkäri Katri Wermundsen tutkii Tirlittan-lehmää karjatilalla Vihdissä. Potilasta pitelee isäntä Teemu Ranta.



Eläinlääkkeet

Orion on eläinlääkkeissä yksi Pohjoismaiden johtavista toimijoista. Orion valmistaa, markkinoi ja myy eläinkäyttöön sekä omia alkuperälääkkeitään että geneerisiä lääkkeitä. Lisäksi se markkinoi ja myy Pohjoismaissa useiden kansainvälisten yhtiöiden valmistamia eläinlääkkeitä. Maailman suurin eläinlääkeyhtiö Pfizer puolestaan markkinoi ja myy Orionin eläinrauhotteita kansainvälisillä markkinoilla.

Merkittävimpiä Eläinlääkkeet-yksikön tuotteita ovat omat alkuperälääkkeet **Domosedan**[®], **Domitor**[®] ja **Antisedan**[®]. Domosedania käytetään suurten eläinten, etenkin hevosten rauhoittamiseksi eläinlääkärin tutkimusta ja toimenpiteitä varten. Domitor on vastaava valmiste pienille eläimille, kuten koirille ja kissoille. **Dexdomitor**[®] on uusin, parhaillaan lanseerausvaiheessa oleva saman tuoteperheen valmiste. Antisedan on rauhoitteiden vasta-aine, jonka vaikutuksesta eläinpotilas virkoo nopeasti ja turvallisesti toimenpiteiden jälkeen.

Muita eläinlääkintätuotteita ovat reseptivapaat kissojen ja koirien loislääkkeet, ketoprofeeni-kipulääkkeet erityisesti naudoille sekä **Aptus**[®]-hyvinvointisarja. Tuotevalikoimaan kuuluu myös huomattava määrä sisäänlisensioituja valmisteita.

Orion pyrkii maksimoimaan ihmislääkkeiden kehitystyön tulokset hyödyntämällä myös eläinlääkinnän tarjoamat mahdollisuudet.

Eläinlääkkeet-yksikön osuus Orionin liikevaihdosta on noin kymmenen prosenttia. Kasvua haetaan erityisesti alkuperälääkkeiden myynnissä ja laajentamalla toimintaa Orion-konsernin kasvustrategian mukaisesti myös itäiseen Eurooppaan.

Fermion

Lääkkeiden vaikuttavien aineiden valmistaja

Fermionilla on strategisesti tärkeä rooli Orion-konsernin lääkeliketoiminnassa. Se valmistaa ensinnäkin Orionin omien alkuperälääkkeiden vaikuttavat aineet, joita ovat entakaponi, levosimendaani, toremifeeni, detomidiini, medetomidiini, deksmedetomidiini ja atipametsoli. Fermion valmistaa ja myy lääkeaineita myös muille lääkeyhtiöille. Kaikkiaan Fermionilla on korkea-tasoinen dokumentaatio ja valmistusprosessit noin kolmeenkymmeneen lääkeaineeseen. Ohjelmaan kuuluvat muun muassa syöpälääkkeet metotreksaatti ja atsatiopriini sekä masennuslääke tratsodoni. Lääkeaineiden myynti muille lääkeyhtiöille on noin kuusi prosenttia Orionin liikevaihdosta.

Orionille on strategisesti tärkeää, että alkuperälääkkeiden toimitusketju on kokonaan yhtiön omassa hallinnassa. Fermionilla on paljon molekyylien syntetisoinnin ja hienokemikaalien valmistuksen erikoisosaamista. Yhtiön prosessiteknologia ja järjestelmät täyttävät korkeimmat lääkkeiden vaikuttavien aineiden tuotannolle asetetut viranomaisvaatimukset. Huippuunsa viritetty teknologia, toimitusvarmuus, luotettavuus, laatu ja kustannustehokkuus ovat Fermionin keskeisiä kilpailuvaltteja sen asiakassuhteissa.

Fermionin tuotantolaitokset sijaitsevat Hangossa ja Oulussa. Lisäksi sillä on Espoossa pilot-yksikkö, jossa se testaa ja kehittää uusien lääkeaineiden tuotantoa.



Lääkkeen vaikuttavan aineen teollisen valmistusprosessin kehittäminen on keskeinen osa Fermionin tuotekehitystoimintaa. Bench scale -laboratorio on kuin pieni tehdas, jossa valmistetaan muun muassa kliinisiin tutkimuksiin meneviä lääkeaine-ehdokkaita ja kerätään arvokasta prosessitietoa tehokkaan ja turvallisen teollisen valmistusmenetelmän kehittämiseksi.



Orion Diagnostica

Lähitesteistä lisäarvoa perusterveydenhuoltoon

Orion Diagnostica valmistaa kehon ulkopuolisia eli *in vitro* -diagnostisia testimenetelmiä ja -järjestelmiä, joita sairaalat, terveystilat ja klinikat käyttävät potilaidensa taudinmääritykseen. Tuotteisto painottuu kasvavassa määrin lähitestaukseen, niin sanottuihin point-of-care- eli lähitesteihin, joita lääkärit ja terveydenhoitajat käyttävät potilasta vastaanotoilla ja pienissä laboratorioissa taudinmäärityksiin ja hoidon tehon seurantaan. Orion Diagnostican tuotteiston markkina-alue on maailmanlaajuinen.

Oikeaan osunut ja nopea taudinmääritys on jokaisen potilaan etu, josta samalla hyötyvät kaikki muutkin terveydenhuollon osapuolet. Lääkäri saa potilaansa hoidon nopeasti alkuun. Se, mitä diagnostisia menetelmiä hän käyttää potilaansa tilan ja hoidon tarpeen arvioimiseksi ja seuraamiseksi, vaikuttaa myös merkittävästi terveydenhuollon kokonaistehokkuuteen ja kustannuksiin.

Diagnostisten menetelmien kehitys kulkee kohti yhä helpokäyttöisempiä, nopeampia ja luotettavampia testejä sekä diagnostiikan yhdistämistä sopivaan lääkitykseen. Ensiaskel kohti tätä niin kutsuttua teranostiikkaa on Orion Diagnostican tuotevalikoiman johtava merkki **QuikRead**® ja sen menestynein sovellus CRP-testi. Sillä mitataan sormenpään verinäytteestä C-reaktiivisen proteiinin pitoisuus. Kohollaan oleva arvo viittaa usein bakteeriperäiseen tulehdustilaan. CRP-tulos yhdessä potilaan oireiden kanssa auttaa lääkäriä päättämään, kärsiikö tämä virus- vai bakteerinfektioista ja tarvitseeko hän antibioottikuurin.

Muita esimerkkejä lähitestauksen tuotteista ovat **Turbox**®, proteiinimittauksiin tarkoitettu analysaattori, jolla voidaan määrittää 17 eri valkuaisainetta plasma-, veri- tai virtsanäytteestä. **Pyloriset**®-testeillä diagnostisoidaan *Helicobacter pylori*n aiheuttamia vatsavaivoja. Testi löytää bakteerin vasta-aineet seerumista tai itsensä bakteerin

biopsinäytteestä. **Diarlex**®-testi osoittaa rota- ja adenovirukset ulostenäytteestä.

Orion Diagnosticalle on kertynyt paljon osaamista lähitesteistä. Omalla sektorillaan markkinajohtajan asemassa pitkään ollut **Uricult**®-virtsatieinfektio testi tuli käyttöön jo 40 vuotta sitten ja yhä edelleenkin sille on vakiintunutta kysyntää.

Merkittäviä diagnostisia tuotteita ovat myös erilaiset hormonimerkkiaineet ja luun aineenvaihduntaa mittaavat **UniQ**®-kollageenitestit, jotka auttavat lääkäriä osteoporoosipotilaiden hoidossa. Testien herkkyys on suuri. Jos esimerkiksi luun tiheysmittauksessa ei vielä näykään jälkiä muutoksista, niin ICTP-testi voi paljastaa rintasyövän lähettämiä etäpesäkkeitä. Samoin luun muodostumista mittaavan **PINP**®-testin avulla voidaan ohjata osteoporoosin hoitoa.

Osaa Orionin diagnostisesta tuotteistosta käytetään suurten sairaaloiden pitkälle automatisoiduissa laboratorioissa. Orionilla on tarjota useilla erilaisilla tekniikoilla toimivia testejä muun muassa hormoni-, luu- ja sidekudosmäärityksiin sekä gastroenterologisiin ja spesifisten proteiinien määrityksiin. Orion tekee myös diagnostiikkatuotteiden sopimusvalmistusta alan muille yrityksille.

Tärkeä tuoteryhmä Orion Diagnosticalle ovat sen omaan tuotekehitykseen perustuvat hygieniatestit. Teknisesti niiden konseptit ovat hyvin lähellä diagnostisia menetelmiä, mutta niiden käyttö ulottuu monille elinkeinoelämän sektoreille. **Hygicult**®-testiä käytetään mikrobimäärityksiin ja puhdistustoimenpiteiden seurantaan esimerkiksi elintarvike- ja kosmetiikkateollisuudessa ja suurkeittiöissä. **Easycult**®-testillä määritellään esimerkiksi teollisuus- ja polttonesteiden mikrobikuorma käyttö- ja varastointiaikojen optimoimiseksi. Easycultin käyttäjiä ovat muiden muassa paperiteollisuus sekä lento- ja öljy-yhtiöt.

Fazer Amican ylläpitämässä Suomen Postin pääkonttorin henkilöstöravintolassa on tarkat hygieniavaatimukset. Salikassa Anita Rantamäki tarkastaa Hygicult®-testillä kippikattilan mikrobipitoisuuden.



Tutkimusassistentti Jarmo Hurme kiteyttää lääkeainetta Orionin Turun lääketutkimuskeskuksessa. Seos puhdistetaan, kuivatetaan ja analysoidaan seuraavaa käsittelyvaihetta varten.



Tutkimus ja tuotekehitys

Orionin tarkoituksena on käyttää lääketutkimukseen ja -tuotekehitykseen keskimäärin noin 15 % lääkkeiden liikevaihdosta. Lääketutkimuksessa ja tuotekehityksessä työskentelee noin 700 henkilöä.

Painotus on tutkimuksen alkupäässä, prekliinisessä sekä ensimmäisen ja toisen vaiheen kliinisissä tutkimuksissa. Mittavat kolmannen vaiheen potilastutkimukset Orion pyrkii tekemään yhteistyössä jatkokehitykseen ja markkinointiin valitsemiensa partnereiden kanssa.

Pitkäjänteisessä lääketutkimuksessa ja -kehityksessä riskit ovat suuret, mutta myyntilupiin johtava hanke voi merkitä myös suuria mahdollisuuksia. Keskimäärin vain yksi kymmenestä kliinisiin tutkimuksiin edenneestä lääkeaihiosta etenee markkinoille. Kehitysaika on keskimäärin toistakymmentä vuotta pitkä, työ luvanvaraista ja viranomaisten tarkasti valvomaa. Orion on Suomen suurin lääketutkimusta tekevä yritys vuotuisella euromääräisellä panostuksella sekä tutkimuksessa työskentelevällä henkilömäärällä mitattuna.

Vahvuutena tieteellinen huipputaaminen

Orionin tieteellisesti ansioituneiden tutkijoiden suhteellisen pieni ja tiivis keskittymä luo sopivan pohjan innovatiiviselle ja tehokkaalle lääketutkimukselle. Orionin tutkimusorganisaatiossa on pienen yrityksen lataus, mutta kaikki tarvittavat resurssit ja käytännön saavutuksissa karttunut tietotaito viedä kehitysprojektit kaikkien vaiheiden läpi ja huolehtia myös myyntilupien hakumenettelyistä.

Lääketutkimuksen ydinosamaisalueita ovat valitut kohdeproteiinit, entsyymit ja reseptorit. Orionin erityisenä vahvuutena on vuosien varrella kertynyt tieto tutkittavien kohdeproteiinien rakenteesta, vaikutusmekanismeista soluissa sekä niiden kautta vaikuttavien lääkeaineiden vaikutuksista elimistössä. Työssä keskitytään muutamille indikaatioalueille, joiden tutkimiseen on vuosien varrella kehitetty tehoa ja turvallisuutta ennustavat tutkimusmallit.

COMT-entsyymi

Tieteellisesti korkeatasoinen tietämys COMT-entsyymistä (katekoli-O-metyylitransferaasi) ja sen roolin ymmärtämisestä Parkinsonin taudin hoidossa on ollut keskeinen tekijä Orionin kansainvälistymisessä ja kasvussa tunnetuksi ja luotetuksi Parkinson-taloksi. Tätä linjaa jatkaen Orionin tavoitteena on kehittää uusi, entakapioniakin tehokkaampi ja pitempään vaikuttava COMT-estäjä.

Alfa₂-reseptorit

Laajaan G-proteiinikytkentäisten reseptorien perheeseen kuuluvien adrenergisten alfa₂-reseptorien tutkimus on



Maisteri O. Erik Virtanen valmistaa penisilliiniä Orionin tehtaalla vuonna 1945. Neutraloitu penisilliiniliuos jäädytetään, ja vesi poistetaan jäätyneenä alhaisessa paineessa, joka saadaan aikaan diffuusiopumpulla.

synnyttänyt Orionille jo neljä omaa alkuperälääkettä. Tieteellinen perustutkimus on tällä alueella edennyt vauhdilla ja uusien spesifisten lääkeaineiden suunnitelmallinen kehittäminen alfa₂-reseptorien eri alatyypeille on näköpiirissä. Orion tutkii aktiivisesti alfa_{2c}-reseptorin salpaajien mahdollisuuksia muun muassa skitsofrenian ja depression oireiden hoitoon.

Androgeenireseptori

Orionin hormonaalisten ja urologisten hoitojen osaamiskeskittymän tutkimukset painottuvat hormonaalisiin niin sanottuihin tumareseptoreihin. Viime vuosina Orionin tutkijat ovat identifioineet useita mieshormoni- eli androgeenireseptoriin vaikuttavia lääkeaineita. Tällä tutkimuksen alueella Orion pyrkii kehittämään uusia lääkkeitä, joilla on testosteronin kaltaisia, esimerkiksi lihasmassaan ja luuhun kohdistuvia positiivisia vaikutuksia, mutta joilta puuttuu eturauhasta suurentava haitallinen vaikutus. Tällä tutkimusalueella on potentiaalia ja hoidollista tarvetta myös uusille eturauhassyöpäläkkeille.

Diagnostiikkatuotteet

Diagnostiikan alalla Orionissa on vahvaa erityisosaamista helppokäyttöisten ja nopeiden menetelmien kehittämisestä etenkin tulehdusperäisten tautien, hormonien, spesifisten proteiinien ja luun aineenvaihdunnan lähistetukseen. Tuoteiston painopisteen siirtyminen lähi- ja pikatesteihin on suunnannut tuotekehitystä voimakkaasti lähitestejä käyttävien asiakkaiden, pienten klinikoiden ja lääkärinvastaanottojen, tarpeiden mukaisesti. Merkittävien tuoteperhe tällä alueella on QuikRead-järjestelmä, jonka kehittämiseen Orion panostaa määrätietoisesti. Tuotekehityksen kohteita ovat myös ainutlaatuisen UniQ-kollageenitestien tyyppiset uudet testit.

Resurssit viisaassa käytössä

Useiden mittavien lääkekehitysprojektien läpivienti samanaikaisesti on ollut yhtiölle haasteellista. Etenkin tutkimuksessa ja tuotekehityksessä hankkeiden määrän lisäämisen sijasta resursseja on viime vuosina ohjattu entistä enemmän tutkimusten alkupäähän ja projektien tehokkaaseen hallintaan. Hallittuun projektityöhön

Lääkkeen keksiminen, kehitys ja hyväksyminen

	Vuotta (keskimäärin)	Testattavia	Tarkoitus	Onnistumistodennäköisyys
			Patentihakemus Viranomaislupa eläinkokeiden suorittamiseen	
Tutkimus/ Prekliininen tutkimus	6-7		Tutkia turvallisuutta, biologista aktiivisuutta ja lääkemuotoa laboratoriossa ja koe-eläimillä	Tutkittavana 5 000-10 000 yhdistettä
				Hakemus tutkimusten suorittamiseen ihmisillä
Kliiniset tutkimukset Vaihe I	1-2	20-50 tervettä vapaaehtoista	Varmistaa siedettävyyttä ja annostus	5-10 yhdistettä kliinisiin tutkimuksiin
Kliiniset tutkimukset Vaihe II	2	100-500 vapaaehtoista potilasta	Tutkia tehoa, rekisteröidä haittavaikutukset, varmistaa siedettävyyttä ja annostus	
Kliiniset tutkimukset Vaihe III	3-4	1 000-5 000 vapaaehtoista potilasta	Varmistaa teho, kerätä tietoa haittavaikutuksista pitkäaikaiskäytössä sekä verrata käytössä olevaan hoitoon	
				Myyntilupa-hakemus
Viranomaiset	1-3	Viranomaiskäsitellyt ja myyntiluvan saaminen		1 saa myyntiluvan
Kliiniset tutkimukset Vaihe IV	Useita vuosia	Tuhansia lääkkeitä käyttäviä	Lääkkeiden turvallisuuden seuranta normaaliväestössä. Haittavaikutusten tehostettu seuranta lisätutkimuksilla	

Lähde: Lääketietokeskus

kuuluu myös osata muuttaa suuntaa, mikäli molekyylin profiili ei osoittaudu suunniteltuun käyttöön optimaaliseksi. Tutkimukset jatkuvat tällöin varamolekyyleillä.

Johtomolekyyliä ja niiden varamolekyyliä kehitetään tietokoneavusteisen molekyylimallinnuksen ja rakennesuunnittelun avulla. Tietokoneavusteinen molekyyliseulonta ja -mallinnus on tehostanut ja nopeuttanut tutkimuksen alkuun pääsyä huomattavasti, sillä se vähentää massaseulontatyötä laboratoriossa ja myös tuottaa monipuolisempia ideoita optimaalisista molekyyliarakenteista. Tärkeää on myös, että tietokoneille voidaan jatkuvasti tarkentaa kohdeproteiineista ja tutkimusaineiden rakennevaikutuksista saatavalla, tutkimusprojektin etenemisen yhteydessä kertyvällä tiedolla.

Teknologian taso on Orionin kaikissa tutkimuslaitoksissa maailmanlaajuisesti kilpailukykyinen. Uusia teknologioita otetaan käytäntöön kuitenkin harkitusti, ei pelkkänä itseisarvona, vaan ainoastaan, jos ne tuovat merkittävää lisäarvoa omalle tutkimukselle.

Verkottumisen ja yhteistyön merkitys

Kun yritykselle haetaan uusia ideoita ja tutkimuslinjoja jo olemassa olevien kehitysprojektien lisäksi, verkottuminen akatemitutkijoiden ja bioalan yritysten kanssa korostuu. Onnistuneena tuote-esimerkkinä tästä ovat kollageenitestit, jotka ovat syntyneet Orion Diagnostican ja akateemisen tutkimuksen välisessä intensiivisessä yhteistyössä.

Suomessa, Orionin kotikentällä, oleva erikoisosaaminen biolääketieteessä ja korkean teknologian alueilla tarjoaa erinomaisia yhteistyömahdollisuuksia Orionin tutkimukselle ja tuotekehitykselle. Yhtiöllä on laaja ja aktiivinen yhteistyöverkosto myös muualla maailmassa.

Molekyylikeksintöjen mahdollisimman tehokas hyödyntäminen on strateginen tavoite

Uusien lääkeaineiden tullessa markkinoille niiden tehosta ja turvallisuudesta on jo vahva näyttö. Kaikki saavutettavissa olevat edut ovat usein kuitenkin vielä osoittamatta. Niiden löytämiseksi tehdään jatkotutkimuksia muun muassa käyttöaiheen ja/tai -alueen laajentamiseksi. Lääkkeelle voidaan myös kehittää uusia ja monipuolisempia annostelumuotoja. Lääkeaineen hyvin hallitusta elinkaaresta koituu lisäarvoa myös potilaille, jotka saavat käyttöönsä entistä parempia hoitoja. Lääkeinnovaation kehittäneelle yhtiölle jatkokehitys on myös keino tasapainottaa uusien lääkeaineiden kehittämiseen liittyviä riskejä.

Meneillään olevat kliiniset kehitysprojektit

Parkinsonin tauti

Orion tekee parhaillaan yhteistyökumppaninsa Novartiksen kanssa kansainvälistä kolmannen vaiheen kliinistä STRIDE-PD-potilastutkimusta selvittääkseen, voidaanko Stalevo-lääkehoidolla viivästyttää tahattomien liikkeiden eli dyskinesioiden ilmaantumista Parkinsonin tautia sairastavilla potilailla. Tutkimuksessa verrataan Stalevo-lääkettä saavia potilaita niihin, joita hoidetaan perinteisellä levodopa/karbidopalaäkityksellä. STRIDE-PD on yksi suurimmista Parkinsonin taudin potilailla tähän mennessä tehdyistä tutkimusohjelmista. Se käsittää 70 keskusta 14 maassa ja siihen on rekrytoitu noin 740 Parkinsonin tautia sairastavaa potilasta vähintään kahden vuoden hoidon ajaksi. Tutkimus käynnistyi loppuvuonna 2004 ja ensimmäisiä tuloksia odotetaan vuonna 2008.

Tehohoito

Orionin alkuperälääke deksmedetomidini on jo markkinoilla USA:ssa ja Japanissa ihmisen tehohoitona tuotenimellä Precedex®. Abbott ja sittemmin siitä erkautunut yhtiö Hospira ovat vastanneet sen kehittämisestä Orionin lisensillä. Euroopassa deksmedetomidinin kliinisestä kehityksestä vastaa Orion, joka on aloittanut kolmannen vaiheen tutkimukset tarkoituksena saada lääke käyttöön EU:ssa tehohoitopotilaiden pitkäaikaisena rauhoitteena.

Sydänsairaudet

Sydämen vaikeaan vajaatoimintaan tarkoitettua suonensisäisen Simdax®-lääkkeen (levosimendaani) mittavat kolmannen vaiheen kliiniset tutkimukset siirtyivät Abbottin vetovastuulle 2004 solmitulla uusitulla lisenssisopimuksella. Tuotteella on jo myyntiluvat noin 40 maassa, mutta Orion ja Abbott neuvottelevat mahdollisten lisätutkimusten tekemisestä myyntilupien saamiseksi mm. Yhdysvalloissa. LEVET-ohjelmassaan Orion tutkii levosimendaanin tehoa koirien sydänsairauksien hoidossa.

Orionin innovaatioita

Oman tutkimuksen tuottamat lääkekeksinnöt

Detomidiini ja **medetomidiini** ovat Orionin ensimmäiset alkuperälääkkeiksi edenneet molekyylit. Nämä vaikuttavat useisiin hermojärjestelmiin adrenergisten alfa₂-reseptoreiden kautta. Sitoutuessaan reseptoriin ne aktivoivat sen ja aikaansaavat elimistössä rauhoitustilan, jossa myös stressireaktiot ja kipu lievittyvät. **Atipametsoli** on vastavaikuttaja, joka sitoutuessaan samaisiin alfa₂-reseptoreihin estää näiden reseptorien aktivoitumisen. Alfa₂-reseptorien salpaus lisää hermosolujen aktiivisuutta ja aikaansaa heräämisen.

Orionin tutkimuksen ja tuotekehityksen tuloksena alfa₂-perheen molekyyleistä on syntynyt ihmis-käyttöön tehohoito potilaiden suonensisäinen rauhoite Precedex® (**deksmedetomidiini**). Eläinlääkäreiden käytössä ovat koirille ja kissoille tarkoitettu rauhoite Domitor® (medetomidiini) sekä hevosille ja nautaeläimille tarkoitettu rauhoite Domosedan® (detomidiini). Antisedan® (atipametsoli) on eläinrauhotteiden vastavaikuttaja, jolla eläinpotilaat virkoavat nopeasti toimenpiteiden jälkeen.

Entakaponi on Orionin maailmanlaajuisesti merkittävän molekyylinovaatio. Se on Parkinsonin taudin hoidossa peruslääkkeenä käytettävän levodopan tehoa lisäävä lääke, jonka vaikutus perustuu levodopan kannalta haitallisen COMT-entsyymin vaikutusten estoon. Entakaponi tuli markkinoille vuonna 1998 Comtess®- ja Comtan®-nimisinä valmisteinä. Jatkokehityksen tuloksena Orion toi markkinoille vuonna 2003 Stalevon®, joka sisältää levodopaa ja sen vaikutusta tehostavia entakaponia ja karbidopaa yhdessä tabletissa. Stalevo- ja Comtess/Comtan-hoito pidentää Parkinson-potilaan päivittäistä toiminnallista aikaa ja parantaa elämänlaatua verrattuna sellaiseen levodopahoitoon, johon ei sisälly COMT-entsyymin estoa.

Levosimendaani on molekyylit, joka kalsiumin läsnäollessa sitoutuu sydänlihaksen troponiini C -proteiiniin. Levosimendaanilla on kaksi ainutlaatuista vaikutusmekanismia: se herkistää sydänlihaksen sen soluissa olevalle kalsiumille ja voimistaa siten sydänlihaksen supistuvuutta lisäämättä kuitenkaan

sydämen hapenkulutusta. Lisäksi se laajentaa verisuonia avaamalla verisuonien kaliumkanavia, jonka seurauksena verenkierto elintoimintojen kannalta tärkeisiin elimiin paranee. Molemmat vaikuttavat parantavat verenkiertoa sydämen kautta elimistöön ja kudoksiin. Levosimendaani on sairaaloiden teho- ja sydänvalvontaosastoilla sydämen vaikeaan vajaatoimintaan suonensisäisesti käytettävän Simdax®-lääkkeen vaikuttava aine.

Toremifeeni on Orionin kehittämä antiestrogeeni, joka on rintasyöpälääke Farestonin® vaikuttava aine. Sitoutumalla syöpäsolun estrogeenireseptoreihin toremifeeni estää elimistön omaa estrogeeniä stimuloimasta syöpäsolun kasvua.

Tuotekehityksen innovaatioita

Alkuperälääkkeiden lisäksi Orionilla on lukuisia innovatiivisia saavutuksia myös lääke- ja diagnostiikka-alan tuotekehityksestä.

QuikRead® CRP -testi on Orion Diagnostican lähitestien menestynein sovellus. Sillä voidaan määrittää sormenpästä otettavasta verinäytteestä C-reaktiivisen proteiinin pitoisuus parissa minuutissa.

UniQ®-kollageenitestit taas perustuvat ainutlaatuisen tietotaitoon luun aineenvaihdunnasta ja sen mittaamisen sovelluksista kliinisessä diagnostiikassa.

Easyhaler®-inhalaattori puolestaan on tarkkuutensa ja helppokäyttöisyytensä ansiosta osoittautunut erityisen hyväksi astmalääkkeiden annostelijaksi lastenkin käytössä.

Molekyylieksintö

Entakaponi

Toremifeeni

Levosimendaani

Deksmedetomidiini

Detomidiini

Medetomidiini

Atipametsoli

Kauppanimi

Stalevo®, Comtess®/ Comtan®

Fareston®

Simdax®

Precedex®

Domosedan®

Domitor®

Antisedan®



Gerd Wohlfahrt työskentelee tietokoneavusteisen lääkeainesuunnittelun specialistina Orionin Espoon tutkimuskeskuksessa. Yksi keskeisimmistä menetelmistä uusien lääkekandidaattien etsinnässä ja optimoinnissa on lääkeaine-ehdokkaiden ja kohdeproteiinien vuorovaikutusten mallintaminen. Erityisiä silmälasia käyttäen monimutkaisia rakenteita voidaan tarkastella tietokoneen ruudulla kolmiulotteisina.

Lääkäri on sairauksien ja niiden hoidon asiantuntija.
Työterveyslääkäri Maija Vesanto työskentelee
Orionin työterveysasemalla Espoossa.



Asiakaspiirinä terveydenhuollon ammattilaiset

Orionin asiakaspiiriä ovat terveydenhuoltosektorin palveluntuottajat ja ammattilaiset. Lääkkeiden markkinoinnissa kohderyhminä ovat ennen kaikkea lääkärit, apteekit, julkiset ja yksityiset sairaalat, terveyskeskukset ja lääkäriasemat, itsehoidon osalta myös kuluttajat. Myös diagnostiikkatuotteiden asiakkaita ovat erilaiset sairaanhoidon ja terveydenhuollon instituutiot, kliiniset laboratoriot, lääkäriasemat ja yksityisvastaanotot. Hygienia-testien asiakkaita ovat osto-organisaatiot useilta elinkeinoelämän toimialoilta petrokemianteollisuudesta elintarviketeollisuuteen. Fermion-yksikön ulkoisessa liiketoiminnassa keskeisiä asiakkaita ovat muut lääkeyhtiöt.

Lääkkeiden kehittämisessä ja markkinoinnissa edellytetään erittäin syvää kokonaishoitokonseptien ymmärtämistä. Kommunikaation perustana on tutkimuksin osoitettu, valmisteyhteenvedon hyväksytyt tiedot. Orionin kehittämät lääkkeet kohdistuvat sellaisille terapia-alueille, joissa tuotetta koskevan tiedon pääkohderyhmänä ovat erikoislääkärit. Esimerkiksi Stalevon ja Comtess/Comtanin mekanismin, tehon ja vaikutusten tietämys on tärkeää Parkinson-potilaita hoitavalle neurologille, sillä jokaisen potilaan sairauden kuva on erilainen.

Levosimendaanin käytön omaksumiseen yhdistyy kokonainen sairaaloiden sydänvalvonta- ja teho-osastojen hoitokonsepti. Lääkityksen omaperäiset vaikutusmekanismit kohdistuvat ihmisen sellaisiin kriittisiin elintoimintoihin, jotka vaativat hoitavilta lääkäreiltä erityisen syvällistä tehohoidon osaamista. Kriittisessä tilassa sairaalaan tuotua sydämen vajaatoimintapotilasta hoitava lääkäri joutuu tekemään nopeita arviointeja päättäessään hoidon linjoista ja esimerkiksi Simdaxin käytöstä.

Orion vahvistuu Euroopassa

Kaikkiaan Orionin tuotteita on markkinoilla yli sadassa maassa. Oma myyntiorganisaatio Orionilla on 16:ssa Euroopan maassa. Orion Diagnosticalla on tytäryhtiöt Skandinaviassa ja muilla markkinoilla laaja maahantuojien

Lääkkeen lopullista käyttäjää, kuluttajaa, EU-lainsäädäntö suojelee reseptilääkkeiden markkinoinnilta ja mainonnalta. Vain itsehoitotuotteiden markkinointi on sallittu suoraan kuluttajille. Reseptivalmisteistaan lääkeyhtiöt saavat informoida vain terveydenhuollon toimijoita, jonka vuoksi lääkärit ja apteekit ovat kuluttajan ensisijaiset lääketiedon lähteet. Lääkäreiden ja apteekkien käyttöön tarkoitettu *Pharmaca Fennica* -tietokanta sisältää kaikkien Suomessa käyttöön hyväksytyjen lääkkeiden täydelliset valmisteyhteenvedot. Kuluttajien saatavilla on tästä jättiläismäisestä tietokannasta johdettu, yleisimmistä lääkkeistä perustiedot antava *Lääkeopas*-kirja, jota on saatavilla apteekeista ja kirjakaupoista.

Tietoyhteiskunta ja informaatioteknologia haastavat lainsäätäjää. Yhdysvalloissa on mahdollista jakaa suoraan kuluttajillekin informaatiota reseptilääkkeistä. Internet on siihen verraton, joskaan ei ongelmaton media, jossa lain tarkoitus on helppo muodollisesti toteuttaa. Internet-teknologia on tuonut mukanaan myös laittomien, yleensä tyhjää täynnä tai vaarallisia aineita sisältävien lääkekopioiden kasvavan tarjonnan kaikkine lieveilmiöineen.



ja agenttien verkosto. Strategiansa mukaisesti Orion haluaa vahvistaa läsnäoloaan Euroopassa kiihdyttämällä lääkeliikeytoiminnan kasvua ennen kaikkea tuote- ja portfolio-ostoin ja mahdollisuuksien mukaan myös yritysostoin. Suurinta kasvua haetaan uusista EU-maista ja Venäjältä, missä kasvu on nopeaa, vaikkakin lähtöluvut ovat länsimaihin verrattuna vielä pienet. Näissä maissa terveydenhuollon järjestelmät kehittyvät vääjäämättä vanhempien EU-maiden järjestelmien suuntaan. Useissa itäisen Euroopan maissa sijaitsevat Orionin edustustot ovatkin perustana läsnäolon voimistamiselle.

Koska Euroopan terveydenhuoltojärjestelmät ovat vielä hyvin heterogeeniset, Orion etenee kartoittamalla kunkin markkinan erityispiirteet ja toimintaperiaatteet, kuten esimerkiksi sairausvakuutuksen korvausjärjestelmät ja mahdollisen lääkevaihdon periaatteet. Paikallinen toiminnallinen rakenne luodaan ja mitoitetaan tuoteiston edellyttämän mukaiseksi.

Niissä Euroopan maissa, joissa Orionilla ei ole omaa myyntiorganisaatiota, pyritään tiivistämään yhteistyötä niihin etabloituneiden lääkeyhtiöiden kanssa, mutta kuitenkin niin, että Orion pitää itsellään kontrollin jakelukanavaan, lääkkeen myyntilupaun, hinnoitteluun ja tavaramerkkeihinsä.

Yhteistyökumppanuuksin maailmalle

Partneruudet ja verkostoituminen ovat olennainen osa Orionin strategiaa. Alkuperälääkkeilleen Orion varmistaa mahdollisimman laajan markkinapeiton solmimalla markkinointisopimuksia sellaisten lääkeyhtiöiden kanssa, joiden tuotteistoon Orionin tuote sopii ja joilla on vahvat ja osaavat markkinointiresurssit. Yhteistyökumppaneiden aikaansaamasta myynnistä Orion saa sovitun osuuden, joka kirjataan Orionin liikevaihdoksi. Osuuden suuruus riippuu muun muassa siitä, missä määrin partneri on osallistunut uuden tuotteen tutkimuskustannuksiin ja miten osapuolet jakavat markkinointikustannukset keskenään.

Lääkealan kansainvälisistä jättiläisistä Orionin partnereita ovat sveitsiläinen Novartis, joka myy Stalevoa ja Comtania, ja yhdysvaltalainen Abbott Laboratories, jolla on oikeudet Simdaxiin. Orion vastaa Stalevo- ja Comtess-myyntistä ja -markkinoinnista niissä Euroopan maissa, joissa sillä on oma myyntiorganisaatio. Simdaxia Orion markkinoi Pohjoismaissa ja eräissä Itä-Euroopan maissa. Deksmetomidiniin oikeudet Abbott sai itselleen jo 1994, jolloin kehitys oli toisessa kliinisessä vaiheessa. Ne siirtyivät Abbottilta rakennejärjestelyjen yhteydessä

Hospira-yhtiölle. Lääkkeen Euroopan-oikeudet Orion hankki muutama vuosi sitten takaisin itselleen.

Easyhaler-tuoteperheestä Orionilla on aluekohtaisia markkinointisopimuksia useiden lääkeyhtiöiden kanssa. Kumppaneita ovat muun muassa Hexal, Ranbaxy, Meda ja Menarini. Hormonaalisia tuotteita markkinoivat Organon, Upsher-Smith, Pola, Nippon Kayaku ja GTX. Eläinlääkkeissä Orionilla on tärkeä partnerisuhde Pfizerin kanssa.

Liiketoiminnan kehittäminen

Liiketoiminnan kehittäminen ja tuki -yksikkö tukee Orionin kasvustrategiaa monin tavoin, kuten hankkimalla markkinainformaatiota sekä valmistelemalla tuote- ja portfoliokantoja lääkeliikeytoiminnolle. Uusia tuotteita hankittaessa kartoitetaan aktiivisesti kansainvälisiä yhteistyökumppaneita ja tehdään uusia yhteistyösopimuksia kaikkien liiketoimintojen kasvua tukien. Yksikkö koordinoi uusien tuotteiden evaluointia, jonka perusteella tuotteita valitaan joko suoraan Orionin myyntiportfolioon tai edelleenkehitettäväksi, ja johtaa ja hallinnoi kohteiksi valittujen lääkkeiden kehitys- ja elinkaariprojekteja.

Yksikkö hankkii Orionille myös informaatiota, kuten markkina- ja hinta-analyyskejä ja terveystaloustieteellisiä selvityksiä Orionin strategista päätöksentekoa varten. Markkinointia ja myyntiä se tukee tuottamalla tuotteisiin liittyvää lääketieteellistä tietoa ja julkaisuja sekä asiantuntijoiden kannanottoja.



Tehokas ja varma toimitusketju

Toimitusketju on Orionin se monien toimintojen ja vaiheiden muodostama johtamisvastuualue, jossa lääkkeet valmistetaan ja toimitetaan asiakkaille. Sen tehtävänä on valmistaa tuotteet ja huolehtia oikea tuote oikeaan aikaan loppuasiakkaalle mahdollisimman tehokkaasti, taloudellisesti ja varmasti. Toimitusketjussa ja siihen olennaisesti liittyvässä laadunvarmistuksessa työskentelee noin 850 ihmistä yhtiön lääkevalmistetehtailla Espoossa, Turussa ja Kuopiossa. Kukin tehdas on erikoistunut tiettytyypisiin valmisteisiin. Diagnostisten tuotteiden valmistusta on soveltuvin osin integroitu lääkevalmistuksen toimitusketjuun, jossa synergiahyötyjä syntyy esimerkiksi ostoissa.

Koko ketju on hallittava aukottomasti

Toimitusketjun toiminnoissa on kiinni suuria pääomia. Siksi on tärkeää ohjata koko toimintaa optimaalisesti, mahdollisimman kustannustehokkaasti, toimia korkeilla käyttöasteilla ja huolehtia materiaalien ja valmiiden tuotteitten varastojen nopeasta kierrosta. Tässä välttämättömänä apuna on tietojärjestelmä, joka kattaa kaiken hankinnasta, ennusteista ja varastotilanteesta aina asiakasvarastoon asti. Ennakointi on tärkeää, jotta tuotteita on tukkuliikkeissä tarpeen mukaan saatavilla.

Orionin valmistusohjelma käsittää noin 300 lääkevalmistetta. Erilaisten pakkausversioiden määrä on noin 5 800. Esimerkiksi tablettimuotoisia valmisteita tehdään vuodessa yli kaksi miljardia kappaletta. Strategiansa mukaisesti Orion hyödyntää verkostoitumisen edut myös tuotannossa. Osa tuotteista on järkevää valmistuttaa alihankintana. Tätä monin verroin suuremmassa ja myös kasvavassa määrin Orion tekee omissa tehtaissaan tuotteita muille lääkeyhtiöille. Muutaman viime vuoden

aikana Orion on lisännyt valmistuskapasiteettinsa käyttöastetta huomattavasti keskittämällä tuotannon seitsemästä kolmeen tehtaaseen, siirtymällä vuorotyöhön ja tekemällä sopimusvalmistusta. Tablettituotannossa työskennellään kolmessa vuorossa.

Tehokkuutta on myös valmistuserien mahdollisimman lyhyt läpimenoaika sekä kyky saada tuotantolinja valmistelluksi nopeasti toisen valmistevahvuuden tai täysin muun valmisteen tekoa varten. Esimerkiksi Comtess/Comtan- ja Stalevo-tuoteperheisiin sisältyy useita eri valmistevahvuuksia ja -muotoja ja vielä useampia, eri markkinoille meneviä myyntipakkauksia.

Toimitusketjun tehtävä on huolehtia myös siitä, että hankinnat tavarantoimittajilta ja alihankkijoilta tehdään oikeaan hintaan. Hankintoja pyritään keskittämään ja muodostamaan partnerisuhteita varsinkin teknisissä ja pakkausmateriaalien hankinnoissa, joihin tarjontaa on runsaasti. Lääkkeiden raaka-aineiden toimittajat sen sijaan ovat yleensä erikoistuneet muutamaa aineeseen, joten yhdeltä toimittajalta ei saa kovin monta raaka-ainetta.

Merkittävimpänä lääkealan toimijana Suomessa Orion on varautunut yhteiskunnan häiriötiloihin huolehtimalla toimintakyvystään myös poikkeuksellisissa oloissa. Tämän varmistamiseksi Orion varastoi tärkeimpiä lääkeaineita sekä lääkkeiden valmistuksessa tarvittavia muita aineita ja pakkausmateriaaleja yli oman tarpeensa.

Lääkkeen laatu syntyy aukottomassa ketjussa

Orion on sitoutunut kehittämään ja tuottamaan ihmisten hyvinvointia edistäviä korkealuokkaisia lääkkeitä ja diagnostisia tuotteita, joita käytetään sairauksien toteamiseen, hoitoon ja parantamiseen, hoidon seurantaan ja terveyden ylläpitoon. Toimialan luonteesta johtuu, että se on yhteiskunnan tarkoin valvomaa. Toimintaa ohjaavat erityislainsäädäntö, lukuisat viranomaismääräykset, kattavat lupakäytännöt ja ilmoittamisenmenettelyt sekä lääkevalvontaviranomaisten suorittamat säännölliset tarkastukset. Orionia valvovat tärkeimmät viranomaiset ovat Lääkelaitos sekä Yhdysvaltojen lääkevalvontavirasto FDA, Food and Drug Administration. Terveydenhuollon toimialoja koskevan lainsäädännön lisäksi Orionin liiketoimintaa ohjaavat tuotteisiin ja yleensäkin terveydenhuoltoon liittyvät eettiset periaatteet sekä Orionin työyhteisön arvot.

Koko toimintaketjun laadullisina peruslähtökohtina ovat EU:n yhteisiin säännöksiin perustuvien hyvien tuotanto- ja toimintatapojen mukaisuus, prosessien tehokkuus ja toimivuus, tuotteiden turvallisuus ja tasalaatuisuus sekä toimitusvarmuus.

Laatuvastuu on myyntiluvan haltijalla

Lääkelaki edellyttää Orionin vastaavan lääkevalmistajana siitä, että yhtiön tuotteet täyttävät niille lääkelaisa asetetut vaatimukset ja ovat laadultaan moitteettomia ja että valmistuksessa ja laadun valvonnassa noudatetaan annettuja määräyksiä. Lääkkeen valmistajan on noudatettava hyviä, EU:n yhteisiin säännöksiin perustuvia tuotantotapoja. Tämä koskee myös Orionin alihankintana teettämiä lääkkeitä. Alihankintaan liittyvistä vastuista ja teknisistä yksityiskohdista sovitaan laatusopimuksilla. Lisäksi Orion varmistuu sopimusvalmistajan toiminnan asianmukaisuudesta paikan päällä tehdyin tarkastuksin.

Jokainen lääke on markkinoilla lääkeviranomaisen myöntämällä valmistekohtaisella myyntiluvalla. Myyntiluvan edellytyksenä on, että valmiste on todettu lääkkeenä tarkoituksenmukaiseksi, ettei sitä voida pitää käyttötarkoitus huomioon ottaen käyttäjälleen vaarallisena, että valmiste täyttää lääkeaineita, -valmisteita ja -muotoja koskevan virallisen ohjekirjan, *farmakopean*, mukaiset valmistusta ja laatua koskevat vaatimukset ja että sen koostumus ja muut tiedot on asianmukaisesti ilmoitettu. Myyntiluvan haltijana Orion vastaa tuotteittensa laadusta ja turvallisuudesta Lääkelaitokselle, joka lääkelain mukaisesti huolehtii lääketehaiden ja niiden sopimusvalmistajien

tarkastamisesta. Valvonnan piiriin kuuluu myös myyntiluvan haltijan lääketurvatoiminta ja toimitilat.

Aukoton jäljitettävyys

Lääkeaineita ostetaan toimittajilta, joiden toiminnan asianmukaisuus on varmistettu. Kaikki lääkkeiden valmistukseen käytettävät raaka-aineet ja pakkausmateriaalit tarkastetaan ennen niiden hyväksymistä tuotantoon. Lääkkeet valmistetaan hyvien tuotantotapojen ja ennalta varmistettujen prosessien mukaisesti. Jokaisen valmistuneen lääke-erän laatu tarkastetaan ennen sen hyväksymistä markkinoille. Näin menetellen varmistutaan lääkkeiden moitteettomasta turvallisuudesta ja laadusta. Kaikki materiaalit, valmistus- ja laadunvalvontavaiheet ja jakeluun liittyvät vaiheet ovat aukottomasti jäljitettävissä lääkepakkauksen valmistuseränumeron perusteella. Orionilla on jatkuva valmius poistaa lääke-erä tarvittaessa nopeasti sekä tukku- että vähittäisjakelusta. Kaikki lääkkeitä koskevat valitukset ja laatu-poikkeamat rekisteröidään ja selvitetään perusteellisesti.

Lääkkeen turvallisuutta seurataan koko sen markkinoilla olon ajan. Haittavaikutuksetonta lääkettä ei ole, mutta jatkuvalla seurannalla ja viranomaisraportoinnilla varmistetaan, että haitat ovat toisarvoisia lääkkeen käytöstä saataviin hyötyihin nähden. Orion kerää kaikki tuotteittensa laatua koskevat palautteet kaikkialta, missä yhtiön lääkkeitä käytetään, ja arvioi ne järjestelmällisesti.

Vain oikein käytetty lääke auttaa

Orion pyrkii huolehtimaan lääkkeen käyttäjien turvallisuudesta myös jakamalla oikeaa ja ajantasaista tietoa lääkkeistään lain sallimissa rajoissa. Lääkepakkauksen potilasohjeessa kerrotaan keskeiset tiedot lääkkeestä ja sen käyttämisestä, ja lisätietoja voi kysyä hoitavalta lääkäriltä tai apteekista. Annosteluohjeiden noudattaminen ja lääkkeiden säilyttäminen oikeissa olosuhteissa on tärkeää. Valmistetta ei tulisi enää käyttää ”parasta ennen” -käyttöpäivän jälkeen. Ylipäivätyt lääkkeet tulee palauttaa apteekkiin, joka toimittaa ne asianmukaisesti hävitettäviksi. Tuotevirhettä epäilevän asiakkaan tulisi palauttaa tuote apteekkiin, joka käynnistää palautusketjun lääkeyhtiölle.

Kemiallisessa laadunvalvonnassa varmistetaan tuotteen kemiallinen laatu analyysimenetelmillä. Laborantti Jaana Nissinen varmistaa, että valmisteen pitoisuus vastaa etikettiin merkittyä pitoisuutta.





Fermion on Orionin tytäryhtiö. Sen lääkeainetehtas valmistaa Hangossa muun muassa entakaponia, joka on Orionin omien Parkinson-lääkkeiden vaikuttava aine.

Ympäristö- ja turvallisuus- näkökulma on mukana Orionin kaikessa toiminnassa

Ympäristönäkökohdat ovat erottamaton osa lääkkeiden ja diagnostisten testien tuottamiseen liittyvää korkeaa laatutasoa. Orion huomioi ympäristövaikutukset tuotteidensa jokaisessa kehitys- ja valmistusvaiheessa. Myös alihankkijoiltaan, tavarantoimittajiltaan ja muilta yhteistyökumppaneiltaan Orion edellyttää samaa korkeaa ympäristö-asioiden hallinnan tasoa, jolle yhtiö itse toiminnassaan pyrkii. Yhteistyökumppaneiden toiminnan taso ja sen asianmukaisuus varmistetaan laatusopimuksin, auditoinnin ja muin vastaavin menettelyin. Orion kehittää ympäristöasioittensa hallintaa jatkuvasti vähentääkseen toimintansa ympäristökuormitusta.

Ympäristövaikutuksien huomioonottaminen liittyy oleellisena osana myös yhtiön turvallisuuspolitiikkaan, joka velvoittaa tunnistamaan ratkaisujen ympäristövaikutukset, kehittämään toimintaa luonnon monimuotoisuuden säilyttämiseksi ja laatimaan menettelytavat onnettomuuksien varalle.

Prosessiteknologialla päästöt kuriin

Teknologian taso on Orionin kaikissa laitoksissa korkea. Laboratorioissaan, valmistusprosesseissaan ja laadunvalvonnassaan Orion soveltaa ajanmukaisia menetelmiä, jotka täyttävät sekä kansainvälisten lääkeviranomaisten, markkinointipartnereiden että sopimusvalmistusasiakkaitten laatu-, turvallisuus- ja ympäristövaatimukset. Toimintansa vaikutuksia ympäristöön yhtiö seuraa mittaamalla päästöjä sekä tarkkailemalla jätteiden määriä, aineiden käyttömääriä ja energian kulutusta. Vaikka Orionin tehtailla tuotantomäärät ovat kasvaneet, ympäristöasiat ovat pysyneet hyvin hallinnassa: metyleenikloridipäästöt ovat vähentyneet, jätteiden hyötykäyttöä on voitu lisätä ja energian kulutusta suhteellisesti vähentää. Liuottimien käyttö on vähentynyt myös sisäistä kierrätystä lisäämällä. Ongelmajätteestäkkin saadaan talteen huomattava määrä energiaa.

Tuotantotilojen olosuhteille ja puhtaudelle on asetettu tarkat vaatimukset. Lääkevalmisteen fysikaalisen ja mikrobiologisen puhtauden varmistamiseksi valmistusprosessit ovat mahdollisimman suljetut. Tuotantotiloihin sekä sisään tuleva että sieltä poistuva ilma vaihdetaan ja suodatetaan monivaiheisesti. Pölypäästöt ulkoilmaan ovat erittäin vähäiset. Kemiallisten prosessien päästöjä hallitaan tehokkaasti lauhduttimien ja pesurien avulla. Liuotinpäästöt minimoidaan ajanmukaisen prosessiteknologian keinoin ja kehittämällä valmistusprosesseja sellaisiksi, että niissä tarvitaan haihtuvia liuottimia mahdollisimman vähän.

Hukka energiaksi

Liuotinaineet ovat lääketuotannossa suurimmat päästöjenhallinnan kohteet. Liuotinainepäästöjä syntyy tuotteita suodatettaessa ja kuivattaessa, valmistettaessa rakeita, päällystettäessä tabletteja sekä pestäessä prosessilaitteita.

Haitallisin liuotinaine on metyleenikloridi. Lääkevalmistetuotannossa sen käytöstä on ollut mahdollista luopua, mutta eräissä Fermionin prosesseissa se on edelleen välttämätön ja toistaiseksi sitä on mahdoton korvata muilla aineilla. Metyleenikloridipäästöt saadaan kuitenkin erinomaisen hyvin hallintaan, kun Fermionin Oulun ja Hangon tehtaiden yhteyteen rakenteilla olevat uudet hönkäkaasujen käsittelylaitokset valmistuvat vuoden 2007 jälkipuoliskolla. Laitokset vähentävät liuotinpäästöjä ilmaan huomattavasti enemmän kuin viranomaisvaatimukset edellyttävät. Hangossa arviolta vain noin 0,5 % käytetyistä liuottimista pääsee haihtumaan ilmaan, kun ympäristölupa sallisi viiden prosentin päästöt. Oulun tehtaalla vastaava päästöraja on 15 prosenttia.

Myöhemmin keväällä 2007 Orion julkaisee kotisivulla www.orion.fi tietoja ympäristöasioidensa kehittymisestä vuonna 2006.

Orion on monipuolisten ammattilaisten työyhteisö

Orion on runsaan kolmen tuhannen henkilön työyhteisö. Henkilöstöstä yli 2 600 työskentelee konsernin suomalaisissa toimipisteissä. Ulkomaisissa tytäryhtiöissä ja edustustoissa henkilökuntaa on yhteensä noin 470 kaikkiaan 16 maassa, valtaosa heistä markkinointitehtävissä. Orion on toimialansa suurin työnantaja Suomessa. Yhtiön palveluksessa olevan henkilöstön tehtävänimikkeet kattavat kaikki osa-alueet tutkimuksesta valmistukseen, markkinointiin ja hallintoon.

Keskimääräinen työsuhteen pituus Orionissa on 11,5 vuotta. Työntekijöiden osuus henkilöstöstä on noin 26 % ja toimihenkilöiden 74 %. Vakituksessa työsuhteessa on noin 92 prosenttia ja osa-aikaisen henkilöstön osuus on noin yksi prosentti koko henkilöstöstä.

Lääkeala antaa mahdollisuuden työskennellä kansainvälisessä ympäristössä ja tarjoaa monipuolisia ja haasteellisia uramahdollisuuksia eri alojen osaajille. Orion tarvitsee tehtäviinsä osaajia laajapohjaisesti niin luonnontieteiden, kaupallisten, matemaattisten, teknisten, informaatiotekniikan kuin humanististenkin tieteiden alueilta. Lääkäriin, proviisorin, farmaseutin, sairaanhoitajan, laborantin tutkinnot ovat varsin luontevaa pohjaa orionilaisiin tehtäviin. Osaan tarjoamistaan tehtävistä lääkeala kouluttaa tekijät itse, kuten muun muassa lääke-esittelijät.

Menestyäkseen Orion haluaa ja tarvitsee palvelukseensa pätevää väkeä. Yhtiön menestys on riippuvainen sen kyvystä rekrytoida, kehittää, kouluttaa ja motivoida ammattitaitoista henkilöstöä. Henkilöstöjohtamisen

Orion-konsernin henkilöstö maittain 31.12.2006

	Lääke- liiketoiminta	Diagnostiikka- liiketoiminta	Konserni- hallinto	Yhteensä
Helsingin seutu	1 314	182	30	1 526
Hanko	153			153
Turku	658	47		705
Kuopio	83			83
Oulu	89	19		108
Muut toimipisteet	12			12
Suomi yhteensä	2 309	248	30	2 587
Ruotsi	59	15		74
Tanska	26	6		32
Norja	17	13		30
Saksa	133			133
Englanti ja Irlanti	61			61
Baltian maat	8			8
Muut maat	129	7		136
Ulkomaat yhteensä	433	41	0	474
Orion-konserni yhteensä	2 742	289	30	3 061



Opiskelija Topi Jokinen tutustui työelämään syksyllä 2006 Aqualan-voiteiden pakkauslinjalla Orionin Turun tehtaalla. Häntä perehdyttivät linjankäyttäjä Lilja Soini ja työnjohtaja Terttu Suominen.

tavoitteena onkin osaava, motivoitunut ja hyvinvoiva henkilöstö, jatkuva työyhteisön kehittäminen sekä onnistunut resurssisuunnittelu. Henkilöstöjohtamisen perustana ovat Orionin arvot sekä henkilöstön tasapuolinen ja oikeudenmukainen kohtelu. Henkilöstöasioissaan Orion noudattaa tinkimättä lainsäädäntöä, työehtosopimuksia, työsuojelumääräyksiä ja muita velvoitteita.

Pitkäjänteistä kehittämistä

Osaamista ja työyhteisöä kehitetään pitkäjänteisesti. Orionilaiset esimiehet ovat jo vuosia osallistuneet konserninlaajuiseen, orionilaiseen johtamisvalmennukseen. Kehittämisen tuloksia seurataan vuosittain säännöllisin työilmapiirimittauksin sekä johtamisen ja esimiestyön mittareilla.

Henkilöstön osaamista kehitetään jatkuvasti ja systemaattisesti vuosittain käytävien kehityskeskustelujen lähtökohdista. Orionissa on myös mentorointiohjelma. Sen tavoitteena on, että huippuasiantuntijat jakavat tietoa ja kokemusta nuoremmille. Osaamista kehitetään myös urasuunnittelulla ja tarkoituksenmukaisella tehtäväkierrolla. Urasuunnittelun tavoitteena on motivoitunut ja monitaitoinen henkilöstö.

Hyvinvointia työssä monipuolisin keinoin

Orion tukee henkilöstönsä työhyvinvointia monipuolisin keinoin. Ikäkaarijohtamisen ohjelma tukee kaikenikäisten ja eri elämäntilanteissa olevien henkilöiden työkykyä. Ikäryhmittäin tehtävissä terveystarkastuksissa arvioidaan työkyky ja sen ylläpitämiseksi tarvittavat toimenpiteet kuten kuntoremonttikurssit, joiden järjestämistä yhtiö tukee. Lisäksi Orion tukee henkilöstönsä vapaa-ajan monipuolista harrastekerhotoimintaa ja tarjoaa henkilöstönsä käyttöön virkistysalueita eri paikkakunnilla.

Liikunnetelut tulivat käyttöön vuonna 2005. Työolojen jatkuvaksi kehittämiseksi tehdään järjestelmällisiä työpaikkakäyntejä ja riskikartoituksia.

Työturvallisuus kaikkien asia

Orionissa turvallisuusasioita johtaa ja valvoo turvallisuuden johtoryhmä. Se vastaa turvallisuustoiminnan kehittämisestä konsernitasolla ja asettaa kehitystavoitteet turvallisuustoimikunnille.

Yleistason perusohjeita turvallisuudesta ja toiminnasta poikkeamatilanteissa annetaan koko henkilöstölle tarkoitettuna Turvaoppaassa. Ohjeistuksessa painotetaan henkilökunnan velvollisuutta huolehtia turvallisuudesta niin, että turvallisuusohjeita ei tietoisesti rikota, henkilöiden turvallisuutta ei vaaranneta eikä omaisuutta vahingoiteta.

Yhteistyötä ja vaikutusmahdollisuuksia

Orionissa johdon ja henkilöstön välistä yhteistoimintaa kehitetään jatkuvasti. Konsernissa toimii Eurooppalainen yritysneuvosto, European Works Council, joka kokoontuu vuosittain. EWC mahdollistaa säännöllisen vuoropuhelun henkilöstön ja johdon välillä koko konsernissa yli valtiorajojen. Johto ja henkilöstö tapaavat myös kotimaisissa yhteistyökokouksissa useita kertoja vuodessa. Lisäksi henkilöstöllä on edustaja konsernin johtoryhmässä.

Henkilöstöpolitiikka edistää tasa-arvoa

Orion kunnioittaa ihmisoikeuksia. Orionin henkilöstöpolitiikan tavoitteena on edistää eri sukupuolten ja eri-ikäisten tasa-arvoa työyhteisössä. Orionissa henkilön ikä, sukupuoli, uskonto tai etninen tausta ei saa olla syrjivänä tekijänä missään vaiheessa henkilön työsuhteen elinkaaren aikana.

Orionissa on monenlaisia harrastekerhoja. Vastaava työterveyshoitaja Anita Piekkola maalaa ruukkuja savipajalla Espoossa.



Orion-konsernin arvot

Keskinäinen luottamus ja arvostus

Haluamme, että työyhteisössämme ihmiset voivat luottaa toisiinsa ja arvostaa toisiaan.

- Tällöin hyväksytään erilaisuus, ollaan avoimia uusille ajatuksille ja valmiita auttamaan toisia. Voidaan myös tuntea aitoa aikaansaamisen iloa onnistumisista, yhdessä muiden kanssa.

Asiakkaiden tarpeisiin vastaaminen

Haluamme ymmärtää, ennakoida sekä tyydyttää asiakkaidemme nykyiset ja tulevat tarpeet.

- Tämä vaatii tiivistä asiakasyhteistyötä, jossa asiakkaan tarpeet ja ongelmat ohjaavat kaikkea toimintaamme arkirutiineista pitkäjänteisiin innovatiivisiin kehityshankkeisiin asti.

Innovatiivisuus

Haluamme kehittää innovatiivisia ratkaisuja ja toimintatapoja.

- Tässä onnistumiseen tarvitaan meiltä kaikilta jatkuvaa valmiutta vastata uusiin haasteisiin joustavasti ja luovasti, mutta samalla onnistuminen vaatii meiltä jokaiselta myös todellista itsensä kehittämistä sekä uusiutumista.

Pyrkimys parhaaseen tulokseen

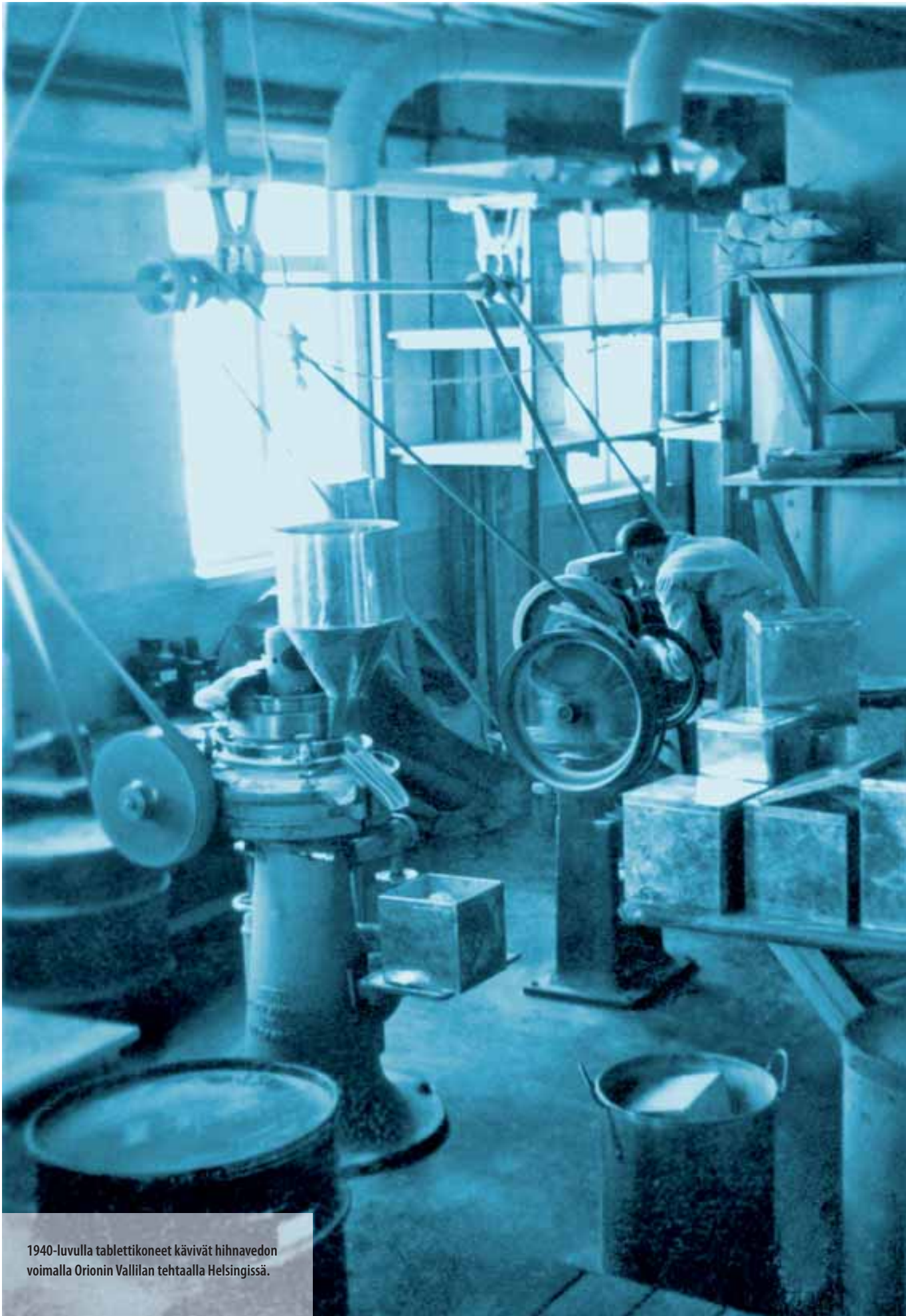
Haluamme olla alamme paras ja menestyvin, kun kehitämme tuotteita, palveluita ja ratkaisuja, jotka edistävät ihmisten hyvinvointia sekä terveyttä.

- Tämä mahdollistuu, kun jokainen meistä pyrkii parhaaseen tulokseen kaikessa, mitä tekee.

Laatu, luotettavuus ja turvallisuus

Haluamme olla varmoja toimintamme korkeasta laadusta ja luotettavuudesta sekä sen lopputulosten turvallisuudesta.

- Tähän päästään vain noudattamalla tarkkuutta ja täsmällisyyttä kaikissa menettelytavoissamme.



1940-luvulla tablettikoneet kävivät hihnavedon voimalla Orionin Vallilan tehtaalla Helsingissä.

Orion, 90 vuotta

Orionin rohkeat perustajat olivat vuonna 1917, ensimmäisen maailmansodan riehussa, proviisorit **Onni Turpeinen, Eemil Tuurala** ja **Wikki Walkama**. Alkutaival oli perin vaatimaton. Ankeat toimitilat olivat entisessä kasvisvoitehtaassa Helsingin Kruununhaassa Mariankadulla. Alkuvaiheen tärkeimmät tuotteet olivat sokerin korvikkeena käytetty makeutusaine dulsiini, lysoli, ammoniakki ja kiväärinpuhdistusaine Bellistol, mutta eivät vielä lääkkeet. Sodan aikana Bellistolin menekki oli tietysti hyvä.

Taloudellisesti 1920-luku oli Orionille äärimmäisen kireää aikaa. Jopa yhtiön toiminnan lopettamista harkittiin vakavasti. Selvitystilasta päästiin osakepääomaa alentamalla ja palkkoja laskemalla.

Tilanne alkoi parantua olennaisesti 1930-luvun alkupuolella. Orion pääsi tuolloin muuttamaan myös omiin uusiin tiloihin Helsingin Vallilaan. Seurasi nopean kasvun kausi. Orion nousi Suomen suurimmaksi lääketehaaksi.

Evakossa ja säännöstelytaloudessa

Orion siirsi valtaosan toiminnastaan evakkoon Keuruulle vuonna 1939 epävarman tilanteen takia. Tilanteen rauhoituttua hetkeksi palattiin Helsinkiin, mutta talvisodan alettua palattiin takaisin Keuruulle.

Ennen sotaa Orion oli hankkinut varastoon runsaasti raaka-aineita ja pystyi pitämään valmisteluettelonsa lähes ennallaan. Orionilla oli päävastuu koko Suomen lääkehuollosta niin sota- kuin kotirintamalla. Myynti kasvoi nopeasti, sillä tuontia ei ollut. Jatkosodan aikana Orion pysyi Helsingissä ja raaka-ainepulasta huolimatta tuotanto jatkui kohtuullisesti.

Sodan jälkeen Suomessakin elettiin säännöstellyssä taloudessa. Rahan arvo laski ja teollisuus oli vaikeuksissa. Palkat ja raaka-aineiden hinnat nousivat rajusti, mutta lääkkeiden hintoja ei voitu korottaa. Orionin tilanne oli niin vaikea, että vuonna 1947 Orionin johtokunta harkitsi jopa toiminnan lopettamista, mutta kyseessä oli hintaviranomaisten painostuskin. Orionissa oli syytä katsoa myös peiliin. Yhtiö oli kasvanut voimakkaasti, mutta tapa toimia oli edelleen kuin pienyrityksessä.

Tilanne jatkui 1950-luvulla kireänä, sillä ulkomainen kilpailu lisääntyi ja Suomen rahamarkkinat olivat hyvin

tiukat. Käyttöpääomaa ei tahtonut löytyä edes raaka-aineostoihin. Orion paransi rahoitusasemaansa jälleen kerran osakeannilla, josta valtaosan merkitsivät aiempien antien tapaan terveydenhoidon ammattilaiset. Usko kotimaiseen lääkeyritykseen oli siis yhä vahva, vaikka sekä lääketeollisuutta että apteekkeja vaadittiin sodan jälkeen kansallistettavaksi. Varmuuden vuoksi Orionissa eriytettiin kaikki muu kuin lääketeollisuus holding-yhtiö Reguluksen omistukseen. Uhka oli todellinen, sillä vielä 1970-luvulla niin sanottu Pajulan komitea ehdotti suuryritysten valtiollistamista.

Tutkimustoiminta vahvistuu

1950-luvun lopulla Orionissa lisättiin resursseja tutkimustoimintaan ja uusien valmisteiden kehittämiseen. Tieteellinen toimikunta aloitti toimintansa. Jo tuolloin haluttiin keskittyä valittuihin terapia-alueisiin.

1960-luvun alussa käynnistyi useita vuosia jatkunut uudisrakentamisen ja laajennusten aikakausi, jolloin Orion keskitti toimintonsa nykyiseen päätoimipaikkaansa Espoon Mankkaalle. Lääketehtaan ensimmäinen rakennusvaihe valmistui sinne vuonna 1962. Viimeisenä Vallilasta muutti pääkonttori, vuonna 1984.

Kymmenvuotiskautena 1967–1976 Orionin lääkevalmisteiden myynti nelinkertaistui. Kasvun vaatimaa pääomaa kerättiin osakepääoman korotuksilla, pitkäaikaista velkaa kasvattamalla sekä omaisuutta myymällä.

1980-luvun alussa alkoi vauhdittua omien alku-perälääkkeiden tutkimustyö, joka tuotti ensimmäisiä kaupallisia tuloksia 1980-luvun jälkipuoliskolla. Tutkimustoiminnan merkityksen kasvaessa vuosi vuodelta yhtiön johtamisessa kohdattiin aivan uusia haasteita samalla, kun nähtiin myös aivan uusia mahdollisuuksia. Lääketuotannon rakennekin alkoi muuttua olennaisesti.

Määrätietoinen lääkkeiden viennin kasvattaminen läntisen Euroopan markkinoille alkoi vuonna 1977, kun Orionin Sveitsiin perustama tytäryhtiö Interorion AG osti Tanskasta Ercopharm-yhtiön. Tällä yrityskaupalla Orion sai itselleen astinlaudan Keski-Euroopan ja Pohjoismaiden lääkemarkkinoille. Samalla paranivat mahdollisuudet uusien lisenssi-valmisteiden saantiin.

Omien alkuperälääkkeiden myötä vienti lähti voimakkaaseen kasvuun ja viennin myötä käynnistyi yhä tärkeämmäksi muodostunut partneriyhteistyö muiden lääkeyhtiöiden kanssa.

Ympyrä sulkeutuu

Orion oli vuonna 1948 perustanut lääkkeiden jakelua varten Oriola Oy:n ja teknokemian yhtiö Noiron. Ne olivat alkuperäisen ydintoiminnan vertikaalista laajentamista samoin kuin Lääketehtas Alb. Koposen osto, Fermionin perustaminen sekä diagnostisten valmisteiden tuotannon aloittaminen.

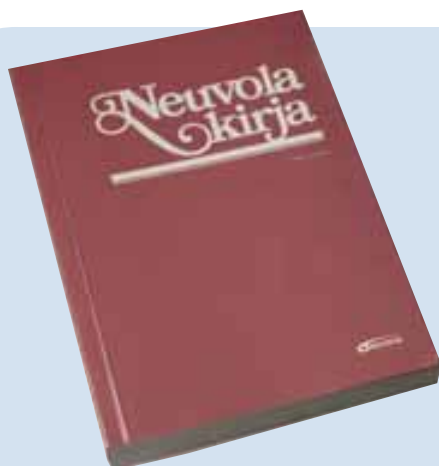
Orion alkoi kasvaa myös monialaistumalla. Orion oli kotimarkkinayritys, jonka kasvumahdollisuudet olivat rajalliset, joten kasvua, kassavirtaa ja vientiä haettiin muilta toimialoilta, kuten yleinen trendi tuolloin oli. Riippuvuutta Suomen lääkemarkkinoista haluttiin vähentää. Ulkomaiset tytäryhtiöt toimivat hyvin itsenäisesti ja kokonaisuuden hallinta kävi vaikeaksi. Vuonna 1970 kaikki liiketoiminta-alueet fuusioitiin emoyhtiöön ja syntyi Orion-yhtymä Oy.

Suomessa oli vielä 1980-luvun alussa 13 lääkkeitä kehittävä ja valmistavaa yritystä, mutta sen jälkeen ala on konsolidoitunut. Yksi syy siihen oli riittävän kriittisen massan hankkiminen. Kokoa kasvattamalla päästiin tuotannossa yhä pitempiin sarjoihin, jolloin yksikkökustannukset laskivat ja tehokkuus nousi. Lääketeollisuusyhtiö Farnos siirtyi Orionin omistukseen 1980-luvun lopulla ja fuusioitiin Orioniin vuonna 1990.

Monialaisuutta alettiin purkaa vähitellen 1990-luvulla rakennejärjestelyin. Konsernirakenteesta poistui ensin elintarvikeyhtiö Chymos vuonna 1994. Konepajayhtiö Normet myytiin 1999 ja kosmetiikkayhtiö Noiro vuonna 2003. Rakennejärjestelyt kulmineoitiivat vuoteen 2006, jolloin vanha Orion jakautui kahdeksi uudeksi pörssiyhtiöksi. Tällöin perustetusta uudesta, nykyisestä Orionista tuli lääkkeisiin ja diagnostisiin testeihin keskittyvä yhtiö.

Enemmän Orionin historiasta kotisivulla www.orion.fi

Arkkiatri Arvo Ylppö oli vahvasti Orionin toiminnassa mukana eri luottamustehtävissä vuosina 1925–1971.



Arvo Ylppö omistautui lasten terveydenhuollon kehittämiseksi. Hän oli vuosikymmeniä pienten lasten hoidon keulakuva. Kansainväliseen kuuluisuuteen Ylppö nousi etenkin keskostutkimuksillaan.

Vuonna 1920 hän oli perustamassa Mannerheimin Lastensuojeluliittoa. Liiton omistaman Lastenlinnan sairaalan ylilääkärinä Ylppö toimi 43 vuotta vuoteen 1963 asti. Lastenlinnaa jo vuonna 1922 Ylppö perustama neuvola oli alku Suomen äitiys- ja lastenneuvolaverkostolle, joka kattoi nopeasti suurimman osan maata. Vuoteen 1939 mennessä imeväisiän kuolleisuus väheni alle puoleen, pitkälti neuvoloiden ansiosta.

Orionin kustantama Neuvolakirja on ollut neuvoloiden henkilökunnalle tärkeä opas ja tietopaketti pikkulasten kasvuun, kehittymiseen ja sairauksiin liittyvissä kysymyksissä.

Orionin 90-vuotishistorian tapahtumia

- 1917 Orion O/Y perustetaan 21.9. Helsingissä
1925 Arvo Ylppö johtokuntaan
1934 Omat toimitilat Helsingin Vallilaan
1935 Nimi muutetaan Lääketehtas Orion OY:ksi
1938 Orion on Suomen suurin lääketehtas
1945 Ylä-Mankkaan tila ostetaan Espoosta
1948 Apteekkitavarakauppa Oriola Oy perustetaan
1948 Teknokemian yhtiö Noiro perustetaan
1954 O.Y. Einar Willumsen A.B. ja O/Y Knud Henberg A/B ostetaan
1955 Perustetaan uusi Lääketehtas Orion Oy, jolle vanha Lääketehtas Orion luovuttaa nimensä. Vanha Lääketehtas Orion muuttaa nimensä Regulus Oy:ksi. Uuden Lääketehtas Orion Oy:n omistajia ovat Regulus Oy, Oriola Oy ja Noiro Oy
1955 Elintarvike-yhtiö Chymos ostetaan Lappeenrannasta
1957 Arvo Ylppö jää eläkkeelle
1960 Lääketehtas Alb. Koponen (Neofarma) ostetaan Seinäjoelta
1962 Siirtyminen Helsingin Vallilasta Mankkaalle alkaa
1962 Tiwi Oy:n lastulevytuotanto käynnistyy Keuruulla
1966 Lääkkeiden vaikuttavien aineiden valmistus alkaa Mankkaalla
1968 Diagnostisten valmisteiden tuotanto alkaa. Ensimmäinen tuote Uricult
1968 Tuohilammen tila ostetaan Vihdistä
1970 Orion-yhtymä Oy syntyy (Chymos ja Noiro fuusioidaan Regulus Oy:öön ja näin muodostunut yhtiö fuusioidaan Lääketehtas Orioniin)
1970 Fermion perustetaan Kemiran kanssa tasaosuuksin
1971 Peltosalmen Konepaja (Normet) ostetaan Iisalmesta
1971 Arvo Ylppö, 84 v, jää ikäpykälän takia pois hallintoneuvostosta
1972 Tiwi myydään
1972 Oy Eurocell Ltd perustetaan Espoon Kauklahteen. Taso- ja tilaelementit rakentamiseen.
1974 Orion Diagnostica perustetaan
1974 Lääketehtas Remeda käynnistyy Kuopiossa
1977 Ercopharm ostetaan Tanskasta
1979 Soredex ostetaan
1980 Medion ostetaan Valmet Oy:ltä ja sulautetaan Orioniin
1981 Fermion sulautetaan Orioniin
1983 Omien alkuperälääkkeiden tuotantoon tähtäävä tutkimus alkaa
1983 Domosedan® tulee markkinoille isojen eläinten rauhoitteena
1983 Lääketehtas Salmedin tehdaskiinteistö ostetaan Kemijärveltä
1984 Kahteen osakesarjaan: A ja B
1984 Divina®-hormonikorvausvalmiste markkinoille
1987 Domitor® markkinoille pienten eläinten rauhoitteena
1988 Farnos-yhtymästä enemmistöosuus Orionille
1988 Fareston® (toremifeeni) saa Suomessa myyntiluvan rintasyövän hoitoon
1989 Antisedan® tulee markkinoille Domosedanin ja Domitorin vastavaikuttimena
1990 Farnos-yhtymä fuusioidaan Orioniin
1992 Farnos Diagnostica yhdistetään Orion Diagnosticaan
1993 Chymos myydään Fazerille
1993 QuikRead® CRP -testi
1994 Easyhaler®-astmalääkeannostelija
1994 Divigel®-hormonikorvausvalmiste markkinoille
1995 Orion listautuu Helsingin arvopaperipörssiin
1996 Farestonille myyntilupa EU:ssa ja Japanissa
1996 Entakaponin markkinointisopimus Sandoz'n (Novartis) kanssa
1997 Fareston saa USA:n myyntiluvan
1998 Comtess®/Comtan® (entakaponi) saa EU-myyntiluvan
1998 Simdaxia® (levosimendaani) koskeva markkinointisopimus Abbott Laboratories -yhtiön kanssa
1999 Normet ja Soredex myydään
1999 Precedex® (deksmedetomidini) saa USA:ssa myyntiluvan tehohoitorauhoitteena
1999 Diviseq® ja Indivina® saavat Ruotsissa ensimmäiset myyntiluvat hormonikorvaushoitoon
2000 Simdax® saa Ruotsissa ensimmäisen myyntiluvan sydämen akuutin vaikean vajaatoiminnan hoitoon
2002 Kronans Droghandel ostetaan ja konserniin perustetaan Tukkukaupparyhmä
2003 Noiro myydään
2003 Stalevo® (levodopa, entakaponi, karbidopa) saa myyntiluvan USA:ssa ja EU:ssa
2004 Konsernin emoyhtiön nimi muutetaan Orion Oyj:ksi
2004 Simdaxia koskeva uusittu kehitys- ja markkinointisopimus Abbott Laboratories -yhtiön kanssa
2005 Ylimääräinen yhtiökokous päättää Orionin jakautumisesta
2006 Orion jakautuu 1.7. kahdeksi uudeksi pörssi-yhtiöksi, uudeksi Orion Oyj:ksi ja Oriola-KD Oyj:ksi

Orionin 90-vuotishistoriaa



Orionin perustivat 21.9.1917 proviisorit Onni Turpeinen, Emil Tuurala ja Wikki Walkama.



Ensimmäiset, varsin vaatimattomat toimitilat sijaitsivat Mortensenin kasvisvoitehtaalta vapautuneessa huoneistossa Mariankatu 24:ssä Helsingissä.

Professori Erkki Leikola oli Orionin toimitusjohtaja vuosina 1933–1951. Hänen aikanaan Orion kasvoi Suomen johtavaksi lääkevalmistajaksi.



Orionin silmävoidemainos vuodelta 1922



Tabletointikoneita Vallilan tehtaassa 1940-luvulla.

Tabletinvalmistusta Orionin vastavalmistuneessa lääke-tehtaassa Espoon Mankkaalla 1962.



Farmos-yhtymä Oy fuusioitiin Orioniin 1990. Turussa sijaitseva silloinen Lääkefarmoksen tehdas on valmistunut vuonna 1972.



Vanha Orion jakautui kesällä 2006 kahdeksi uudeksi yhtiöksi, nykyiseksi Orioniksi ja lääketukku-kauppayhtiö Oriola-KD:ksi.

Orion-yhtymä Oy listautui Helsingin Pörssin päälistalle.

1962

1974

1982

1990

1995

1998

2006



1974 perustettiin Orion Diagnostica kehittämään, valmistamaan ja markkinoimaan reagensseja ja testipakkauksia tautien määrittämiseen. Kastolevyteknikkaan perustuva Uricult-virtsatieinfektio testi oli aikansa innovaatio ja pitkään Orion Diagnostican myydyin tuote.



Orionin Espoon tutkimuskeskuksen ensimmäinen rakennusvaihe valmistui 1982.



Orion sai EU:n laajuisen myyntiluvan Parkinsonin taudin hoidossa käytettävälle Comtess-lääkkeelle vuonna 1998. Siitä alkoi Orionin toistaiseksi menestyneimmän oman alkuperälääkekehityksen, entakaponin, matka maailmanlaajuisille markkinoille.



Orion Oyj

Osoite	Orionintie 1 A 02200 Espoo
Postiosoite	PL 65 02101 Espoo
Vaihde	010 4261
Fax	010 426 3815
E-mail	etunimi.sukunimi@orion.fi
Kotisivu	www.orion.fi (konsernin portaali, josta on linkit yksiköiden alisivuille.)
Y-tunnus	1999212-6

Lääkemyynti ja -markkinointi:

Orion Oyj

Osoite	Orionintie 1 02200 Espoo
Postiosoite	PL 65 02101 Espoo
Vaihde	010 4261
Fax	010 426 3815
E-mail	etunimi.sukunimi@ orionpharma.com
Kotisivu	www.orion.fi

Kotimaan lääkeymyynti ja -markkinointi

Osoite	Kalkkipellontie 2 02600 Espoo
Postiosoite	PL 400 02601 Espoo
Vaihde	010 4261
Fax	010 426 3939

Eläinlääkkeet:

Myynti ja markkinointi

Osoite	Tengströminkatu 8 20360 Turku
Postiosoite	PL 425, 20101 Turku
Vaihde	010 4261
Fax	010 426 7771

Lääkeliiketoiminnan ulkomaiset myyntiyhtiöt:

Orion Pharma AB

Osoite	Djupdalsvägen 7
Postiosoite	P.O. Box 334 SE-19230 Sollentuna Sweden
Vaihde	+46 8 623 6440
Fax	+46 8 623 6480

Orion Pharma AS

Osoite	Gjerdrumsvei 8
Postiosoite	P.O. Box 4366 Nydalen NO-0402 Oslo Norway
Vaihde	+47 4000 4210
Fax	+47 22 952 064

Orion Pharma A/S

Osoite	Møllevvej 9 A DK-2990 Nivå Denmark
Vaihde	+45 4912 6600
Fax	+45 4912 6612

Orion Pharma GmbH

Osoite	Notkestrasse 9 D-22607 Hamburg Germany
Vaihde	+49 40 899 6890
Fax	+49 40 899 68996

Orion Pharma AG

Osoite	Untermüli 11 CH-6300 Zug Switzerland
Vaihde	+41 41 767 4090
Fax	+41 41 767 4099

Orion Pharma Kft.

Osoite	Katóna József u. 14, FSZT. 4 H-1137 Budapest Hungary
Vaihde	+36 1 239 9095
Fax	+36 1 237 0603

Orion Pharma (UK) Ltd.

Osoite	Oaklea Court 22 Park Street, Newbury Berkshire RG14 1EA UK
Vaihde	+44 1635 520 300
Fax	+44 1635 520 319

Orion Pharma (Ireland) Ltd.

Osoite	c/o Allphar Services Ltd. Belgard Road, Tallaght Dublin 24 Ireland
Vaihde	+353 1 404 1600
Fax	+353 1 404 1699

Orion Pharma R&D Nottingham

Osoite	2-4 Weekday Cross Fletcher Gate, Nottingham NG1 2GB
Postiosoite	P.O.Box 6792 Nottingham NG1 1AH UK
Vaihde	+44 115 9487 130
Fax	+44 115 9487 139

Orion Pharma Eesti Oü

Osoite	Lastekodu Str. 5-24 Tallinn 10115 Estonia
Vaihde	+372 66 16 864
Fax	+372 66 16 863

Muut myyntiyksiköt:

Orion Corporation in Lithuania

Osoite Laisver pr. 75
06144 Vilnius
Lithuania
Vaihde +370 5 268 8482
Fax +370 5 268 8481

Orion Corporation in Russia

Osoite Troilinsky per. 3 (floor 3)
119002 Moscow
Russia
Vaihde +7 495 363 5071
Fax +7 495 363 5074

Orion Corporation in Latvia

Osoite Bauskas iela 58-244
Riga, LV-1004
Latvia
Vaihde +371 745 5563
Fax +371 745 5564

Orion Corporation in Ukraine

Osoite Sholudenko 3
Business Center, office 309
04116 Kiev
Ukraine
Vaihde +380 44 230 4721
Fax +380 44 230 4722

Orion Corporation in Czech Republic and Slovakia

Osoite Zeleny pruh 95/97
140 00 Prague
Czech Republic
Vaihde +420 227 027 261
Fax +420 227 230 661

Orion Corporation in Poland

Osoite Ul. Parandowskiego 19
01-699 Warszawa
Poland
Vaihde/fax +48 22 8 333 177
+48 22 8 321 036
+48 22 8 321 037

Lääkevalmistetuotanto:

Espoon tehdas

Osoite Orionintie 1
02200 Espoo
Postiosoite PL, 65, 02101 Espoo
Vaihde 010 4261
Fax 010 426 3131

Turun tehdas

Osoite Tengströminkatu 8
20360 Turku
Postiosoite PL 425, 20101 Turku
Vaihde 010 4261
Fax 010 426 7547

Kuopion tehdas

Osoite Volttikatu 8
70700 Kuopio
Postiosoite PL 1780, 70701 Kuopio
Vaihde 010 4261
Fax 010 428 6444

Lääkeainetuotanto:

Fermion Oy

Osoite Koivu-Mankkaan tie 6 A
02200 Espoo
Postiosoite PL 28, 02101 Espoo
Vaihde 010 4261
Fax 09 452 1764

Fermion Oy, Hangon tehdas

Osoite Orioninkatu 2
10900 Hanko
Postiosoite PL 50, 10901 Hanko
Vaihde 010 4261
Fax 010 428 3223

Fermion Oy, Oulun tehdas

Osoite Lääketehtaantie 2
90650 Oulu
Vaihde 010 4261
Fax 010 428 3429

Orion Diagnostica:

Orion Diagnostica Oy

Osoite Koivu-Mankkaan tie 6 B
02200 Espoo
Postiosoite PL 83
02101 Espoo
Vaihde 010 4261
Fax 010 426 2794
E-mail orion.diagnostica@
oriondiagnostica.fi
etunimi.sukunimi@
oriondiagnostica.fi
Kotisivu www.orion.fi

Orion Diagnostica AB

Osoite Industrigatan 8
SE-619 33 Trosa
Sweden
Vaihde +46 156 53 360
Fax +46 156 17 355
E-mail info@oriondiagnostica.se
etunimi.sukunimi@
oriondiagnostica.se

Orion Diagnostica AS

Osoite Solbråveien 43
NO-1383 Asker
Norway
Postiosoite P.O. Box 321
NO-1372 Asker
Norway
Vaihde +47 6678 5630
Fax +47 6678 5659
E-mail firmapost@oriondiagnostica.no
etunimi.sukunimi@
oriondiagnostica.no

Orion Diagnostica Danmark A/S

Osoite Ndr. Strandvej 119 A
DK-3150 Hellebæk
Denmark
Vaihde +45 49 755 050
Fax +45 49 755 055
E-mail orion@oriondiagnostica.dk
etunimi.sukunimi@
oriondiagnostica.dk

Orionin osavuositarkastusten julkaisuajataulu vuonna 2007

Osavuositarkastus 1–3/2007	keskiviikkona 25.4.2007
Osavuositarkastus 1–6/2007	maanantaina 6.8.2007
Osavuositarkastus 1–9/2007	keskiviikkona 24.10.2007

Taloudelliset tarkastukset ja niiden oheismateriaali ovat julkaisuhetkestä lukien saatavilla kotisivulla www.orion.fi.

Orionin sijoittajajulkaisujen tilaajaksi voi rekisteröityä Orion-konsernin kotisivulla olevalla tilauslomakkeella.

Julkaisuja voi tilata myös Orionin viestinnästä puhelimitse, faxilla tai sähköpostitse:

Puh. 010 426 3504 / Minna Lyhykäinen

Fax 010 426 4435

E-mail corpcom@orion.fi

Taitto: Alma Media Lehdentekijät Oy
Valokuvat: Risto Laine ja Orion Oyj:n kuva-arkisto
Repro: Faktor Oy
Kirjapaino: Punamusta, Joensuu 2007
Paperi: Kannel Galerie Art Matt 250 g, Sibus Nova Press silk 115 g



Etukansi:
Pamela Kaarna on yksi Ison Omenan Apteekin kymmenistä farmaseuteista. Hän on lääkkeiden ja lääkehoidon asiantuntija apteekissa. Hänen on tunnettava lääkkeet sekä niiden vaikutukset ja sivuvaikutukset, yhteensopivuus, valmistus, säilytys- ja käyttötavat. Hän huolehtii myös siitä, että apteekin asiakas saa lääkkeen mukana riittävästi tietoa sen käytöstä.



Hyvinvointia rakentamassa jo vuodesta 1917

Tablettimassan valmistusta Orionin Vallilan
tehtaassa 1940-luvulla.



Orion Oyj | Orionintie 1 A | 02200 Espoo | PL 65 | 02101 Espoo
Vaihde 010 4261 | Y-tunnus 1999212-6